

**URGENSI
NEGOSIASI**

E-PURCHASING KATALOG ELEKTRONIK

Makassar, 13 Juli 2023

Christian Gamas, S.T., S.H., M.M., AFP., Cp.NLP., CLMA., C.RM., C.Med., CPOf., CPSp



**CHRISTIAN GAMAS,
S.T.,S.H.,M.M.,AFP.,CP.NLP.,CLMA.,CRM.,CSCM.,C.M
ED.,CPOF., CPSP**

- ▶ Pengelola Pengadaan Barang/Jasa Ahli Muda
- ▶ Kantor : LPSE Pada Bagian Pengadaan Barang/Jasa Kabupaten Kutai Barat
- ▶ •Email : christian.gamas.mac@gmail.com
- ▶ •Blog : <https://christiangamas.net/>
- ▶ •Whatasapp : 081330302605
- ▶ •Youtube : <https://www.youtube.com/christiangamas>

Pak C / Mr. C



**CHRISTIAN GAMAS,
S.T.,S.H.,M.M.,AFP.,CP.NLP.,CLMA.,CRM.,CSCM.,C.M
ED.,CPOF., CPSP**

- ▶ Sub-Koordinator Pengelola Pengadaan Barang/Jasa Secara Elektronik Kabupaten Kutai Barat
- ▶ Berpengalaman sebagai PPK, Pokmiil, PP, PjPHP/PPHP, dan PPTK
- ▶ Fasilitator Pelatihan Pengadaan Barang/Jasa LKPP (Level 1 s/d Level 3)
- ▶ Probitiy Advisor LKPP
- ▶ Mediator bersertifikat Lembaga Terakreditasi MA/BNSP
- ▶ Trainer bersertifikat BNSP
- ▶ Manajer Supply Chain Management bersertifikat BNSP
- ▶ Praktisi Pengadaan bersertifikat BNSP
- ▶ Praktisi Pengadaan Pemerintah bersertifikat LKPP

Pak C / Mr. C



**CHRISTIAN GAMAS,
S.T.,S.H.,M.M.,AFP.,CP.NLP.,CLMA.,CRM.,CSCM.,C.M
ED.,CPOF., CPSP**

- ▶ Anggota Dewan Pengurus Nasional Ikatan Fungsional Pengelola Pengadaan Indonesia (IFPI)
- ▶ Anggota Dewan Pengurus Pusat Ikatan Ahli Pengelola Pengadaan Indonesia (IAPI)
- ▶ Anggota Dewan Pimpinan Nasional Asosiasi Vendor Indonesia (AVENDO)

Pak C / Mr. C



Pak C / Mr. C

Pengelola Pengadaan
Barang/Jasa Ahli
Muda

christiangamas.net
blog pengadaan barang/jasa pemerintah- catatan - senarai ringkas - tulisan singkat - pendapat - serba serbi - suplementasi kuliah / Show more

Company	home - optimisasi pemerintahan demi memajukan bangsa
Year Founded	--
Employees	11 - 50
HQ	--
Annual Revenue	--
Industry	Law and Government > Government

Global Rank: #1,776,013 (+237,658)
Country Rank: #64,244 (+8,605) Indonesia
Category Rank: #791 (+41) Law and Government > Government (In Indonesia)

Total Visits: 23.8K
Bounce Rate: 51.97%
Pages per Visit: 1.59
Avg Visit Duration: 00:00:23

Blogger PBJP
christiangamas.net

Pengadaan Barang Jasa by Christian Gamas
1,5 rb subscriber

BERANDA VIDEO SHORTS LIVE PLAYLIST

Upload ▶ PUTAR SEMUA

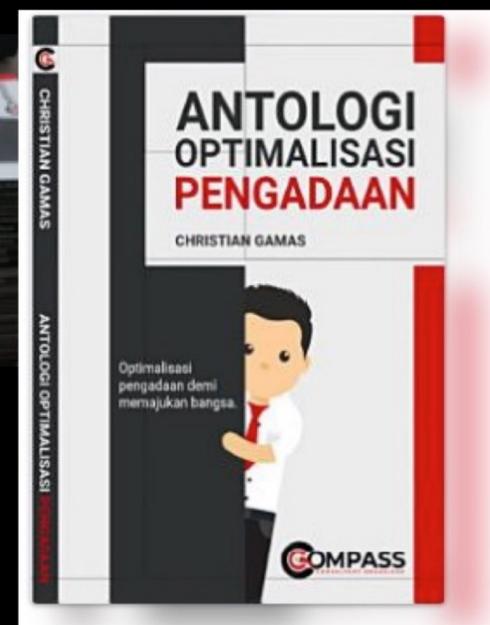
- BUMDesa/BUMDesma dan Pengadaan Barang/Jasa (7 x ditonton)
- Pemberian Uang Muka pada Kontrak Pengadaan... (25 x ditonton)
- Pengadaan Bahan Bakar Kendaraan Bermotor (BBM) (24 x ditonton)

Youtuber PBJP

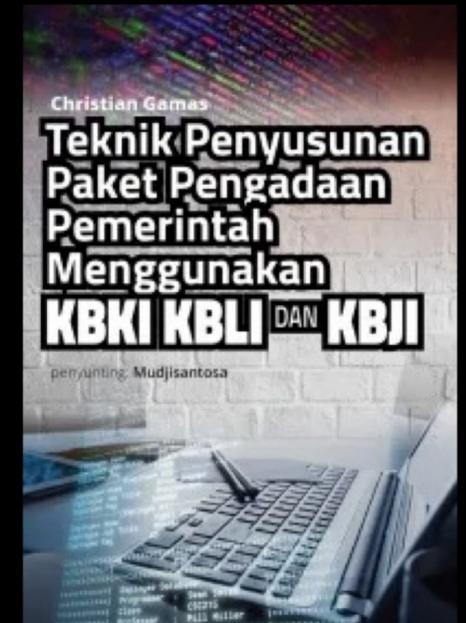
<https://www.youtube.com/christiangamas>



Christian Gamas, S.T., S.H., M.M., AFP., Cp.NLP., CLMA, C.RM., CSCM., C.Med., CPOF



**Penulis Buku Pengadaan
Barang/Jasa Pemerintah**





TUJUAN PEMBELAJARAN UMUM

Peserta dalam konteks “Metode Pemilihan E-Purchasing” menggunakan Katalog Elektronik mengetahui “peran PPK dan PPTK” dalam Pemilihan Penyedia dengan menerapkan **segmentasi, mengidentifikasi ketersediaan, dan melakukan e-Purchasing dengan Negosiasi, Mini-Kompetisi atau SBO**

TUJUAN PEMBELAJARAN KHUSUS

1. Penelaahan Segmentasi dalam Katalog
2. Identifikasi Ketersediaan Barang/Jasa dalam Katalog
3. Formulasi Metode E-Purchasing dengan Negosiasi, Mini-Kompetisi, atau SBO

Pak C / Mr. C

KATALOG PENGADAAN PEMERINTAH



- 01 Penelaahan Segmentasi dalam Katalog
- 02 Identifikasi Ketersediaan Barang/Jasa dalam Katalog
- 03 Formulasi Metode E-Purchasing dengan Negosiasi, Mini-Kompetisi, atau SBO

Pak C / Mr. C

KATALOG PENGADAAN PEMERINTAH



01 Penelaahan Segmentasi dalam Katalog

02 Identifikasi Ketersediaan
Barang/Jasa dalam Katalog

03 Formulasi Metode E-Purchasing
dengan Negosiasi, Mini-Kompetisi,
atau SBO

Pak C / Mr. C

Buyer Beware

(Caveat Emptor)

Pak C / Mr. C

HUKUM PERLINDUNGAN KONSUMEN.....

(SEBUAH PENDEKATAN) → BUYER BEWARE/CAVEAT EMPTOR

Caveat Emptor adalah hal yang familiar bagi rekan-rekan yang memperhatikan Hukum Perlindungan Konsumen bahwa Pembeli harus berhati-hati dengan apa yang dibeli, artinya para pembeli menanggung risiko atas pembelian yang dilakukan, dengan kata lain apabila seorang pembeli melakukan kekeliruan dan tidak cermat dalam membeli maka risiko ditanggung dari pembeli

Pak C / Mr. C

HUKUM PERLINDUNGAN KONSUMEN.....

(SEBUAH PENDEKATAN) → BUYER BEWARE/CAVEAT EMPTOR

*risiko ditanggung dari
pembeli pada PBJP :
Value For Money tidak
optimal tercapai*

Pak C / Mr. C

HUKUM PERLINDUNGAN KONSUMEN.....

(SEBUAH PENDEKATAN) → BUYER BEWARE/CAVEAT EMPTOR

Purchases from the manufacturing sector require a good understanding of cost breakdowns, so that a realistic price is obtained;

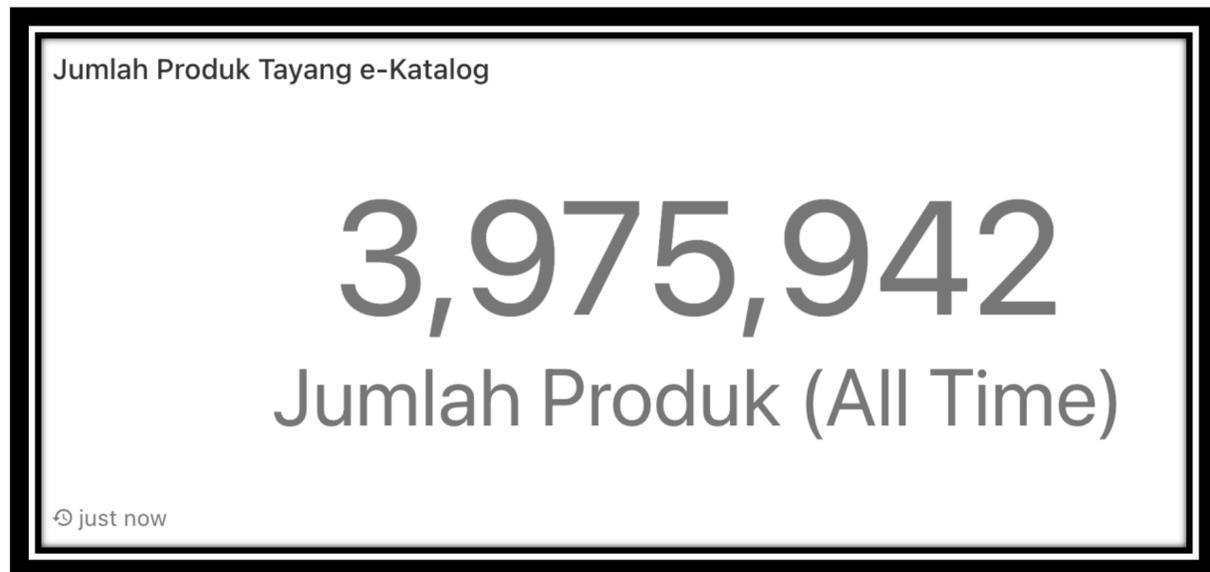
whereas,

procurement from the service sector requires greater emphasis on performance definition and measurement.”

(from “Excellence in Public Sector Procurement” by Stuart Emmett, Paul Wright)

Pak C / Mr. C

PER-7 APRIL 2023 SUDAH ADA :

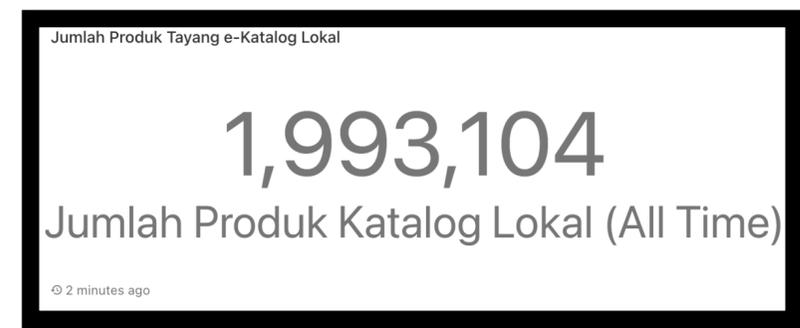
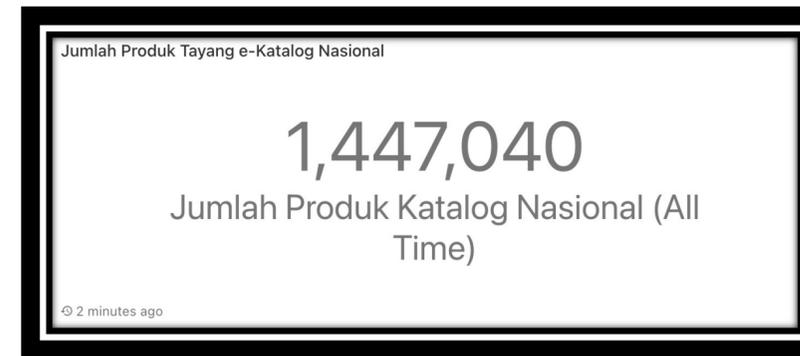


Sumber data : LKPP

RAGAM PRODUK DALAM ETALASE SEMAKIN BANYAK

Ragam Produk semakin banyak, semakin banyak pilihan

Bagaimana memilih Penyedia yang ada di Katalog?



Pak C / Mr. C

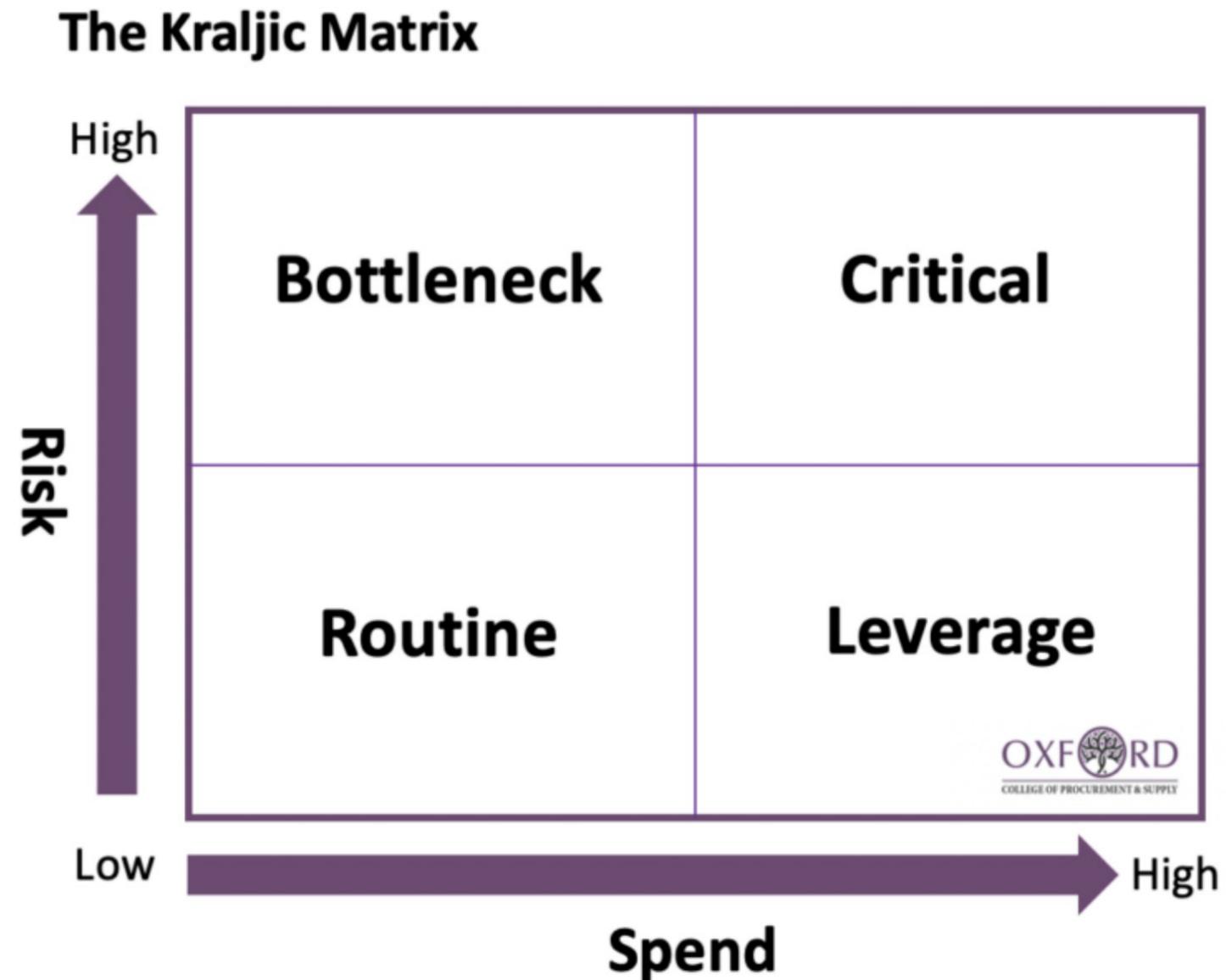
BAGAIMANA MEMILIH PENYEDIA YANG ADA DI KATALOG?

1. Melakukan Identifikasi Kebutuhan
2. Melakukan tahap Perencanaan Pengadaan dan mengenali siapa yang akan menjadi Vendor anda!

Pak C / Mr. C

BAGAIMANA MEMILIH PENYEDIA YANG ADA DI KATALOG?

PENDEKATAN SUPPLIER POSITIONING MODEL

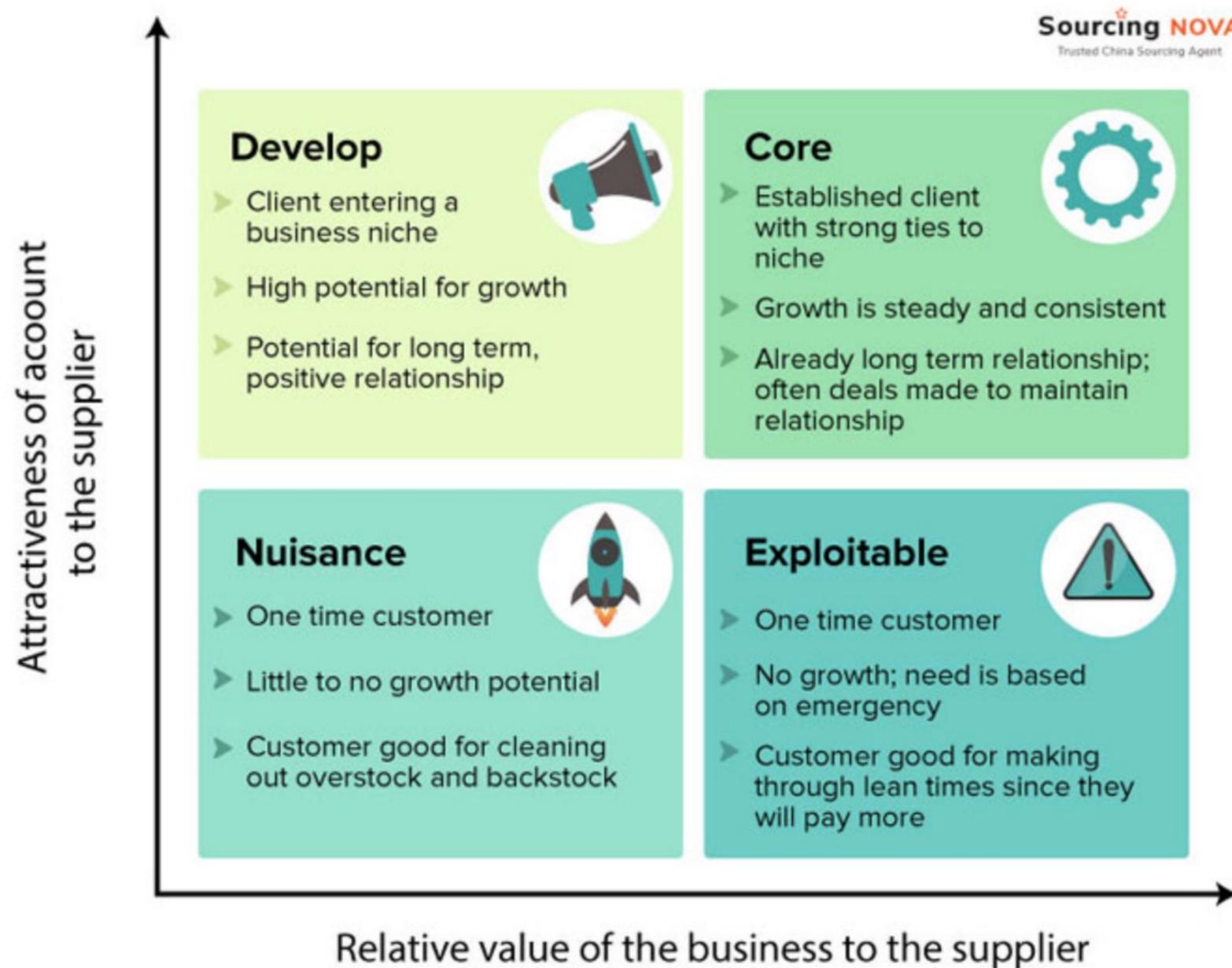


From "Purchasing Must Become Supply Management" by Peter Kraljic, September 1983. Copyright © 1983 by the Harvard Business School Publishing Corporation; all rights reserved.

Pak C / Mr. C

BAGAIMANA MEMILIH PENYEDIA YANG ADA DI KATALOG?

PENDEKATAN RESPON SUPPLY POSITIONING MODEL



Pak C / Mr. C

VARIASI PENDEKATAN RESPON SUPPLY POSITIONING MODEL ATAS SUPPLIER PERCEPTION MODEL

Routine

Nuisance

- One time customer
- Little to no growth potential
- Customer good for cleaning out overstock and backstock



Perilaku Penyedia dalam Supply Positioning Model "Routine" ini Penyedia akan masuk ke pasar bila merasa cocok dengan ketentuan pengadaan

Merespon pekerjaan jangka pendek, cenderung tidak memprioritaskan pembeli

Hal yang disukai Penyedia adalah Kestabilan



Sebagai Pembeli kita : Melakukan persiapan pengadaan yang terkelola dengan baik dan memiliki kejelasan dalam pelaksanaan (termasuk hingga urusan pembayaran yang cepat)

Karena posisi dalam kuadran ini adalah Pembelian jumlahnya kecil dan risikonya kecil, maka kemungkinan optimal ditemukan dalam Etalase **Katalog Lokal** yang memang domisili / cakupan kerjanya disekitar Pembeli yang kita kenali sebagai penyedia yang dapat diandalkan / reliable

Pak C / Mr. C

VARIASI PENDEKATAN RESPON SUPPLY POSITIONING MODEL ATAS SUPPLIER PERCEPTION MODEL

Leverage



Exploitable



- One time customer
- No growth; need is based on emergency
- Customer good for making through lean times since they will pay more

Perilaku Penyedia dalam Supply Positioning Model "Leverage" ini Secara rasional apabila penawaran masih masuk akal, bersedia mengurangi harga/biaya

Secara rasional apabila penawaran masih masuk akal, bersedia mengurangi harga/biaya

Hal yang disukai Penyedia adalah Kestabilan namun masih bersedia bergerak bila kuantitasnya besar selama ada **kepastian**



Sebagai Pembeli kita : Mengidentifikasi dan memanfaatkan pasar

Karena posisi dalam kuadran ini adalah Pembelian jumlahnya relative besar dan risikonya kecil, maka kemungkinan optimal ditemukan dalam skala usaha yang lebih besar dari kuadran routine yang memang domisili / cakupan kerjanya disekitar Pembeli yang kita kenali sebagai penyedia yang dapat responsif

Pak C / Mr. C

VARIASI PENDEKATAN RESPON SUPPLY POSITIONING MODEL ATAS SUPPLIER PERCEPTION MODEL

Bottleneck

Perilaku Penyedia dalam Supply Positioning Model "Bottleneck" ini :

1. Dalam kondisi pasar yang monopoli biasanya pasif,
2. Tapi dalam kondisi sebagai "startup" berusaha Proaktif dengan inovasi

Develop

- Client entering a business niche
- High potential for growth
- Potential for long term, positive relationship



Kebiasaan Pelaku Usaha jenis ini : Biasanya cenderung berusaha menjadi Market Leader bahkan cenderung monopoli

Menyukai situasi High Risk High Return dengan adanya emphasis pada R & D

Sebagai Pembeli kita : Berorientasi untuk mengamankan pasokan dan mencoba mendorong adanya potensi / alternatif lain



Karena posisi dalam kuadran ini adalah Pembelian jumlahnya relative KECIL namun risikonya BESAR, maka kemungkinan optimal ditemukan dalam lingkungan Bisnis yang cenderung Inovatif

Pak C / Mr. C

VARIASI PENDEKATAN RESPON SUPPLY POSITIONING MODEL ATAS SUPPLIER PERCEPTION MODEL

Critical

Core

- Established client with strong ties to niche
- Growth is steady and consistent
- Already long term relationship; often deals made to maintain relationship



Perilaku Penyedia dalam Supply Positioning Model "Critical" ini Mengharapkan kondisi Saling Pengertian (Empathetic)

Kebiasaan Pelaku Usaha jenis ini : Biasanya cenderung merespon pada kontrak dengan Menekankan sejak semula bahwa dalam jangka Panjang Kerjasama secara kolaboratif sebagai prioritasnya sehingga penyedia cenderung proaktif/kolaboratif dengan bertindak solutif

Sebagai Pembeli kita : Berorientasi untuk mengamankan pasokan dan mencoba mendorong adanya potensi / alternatif lain



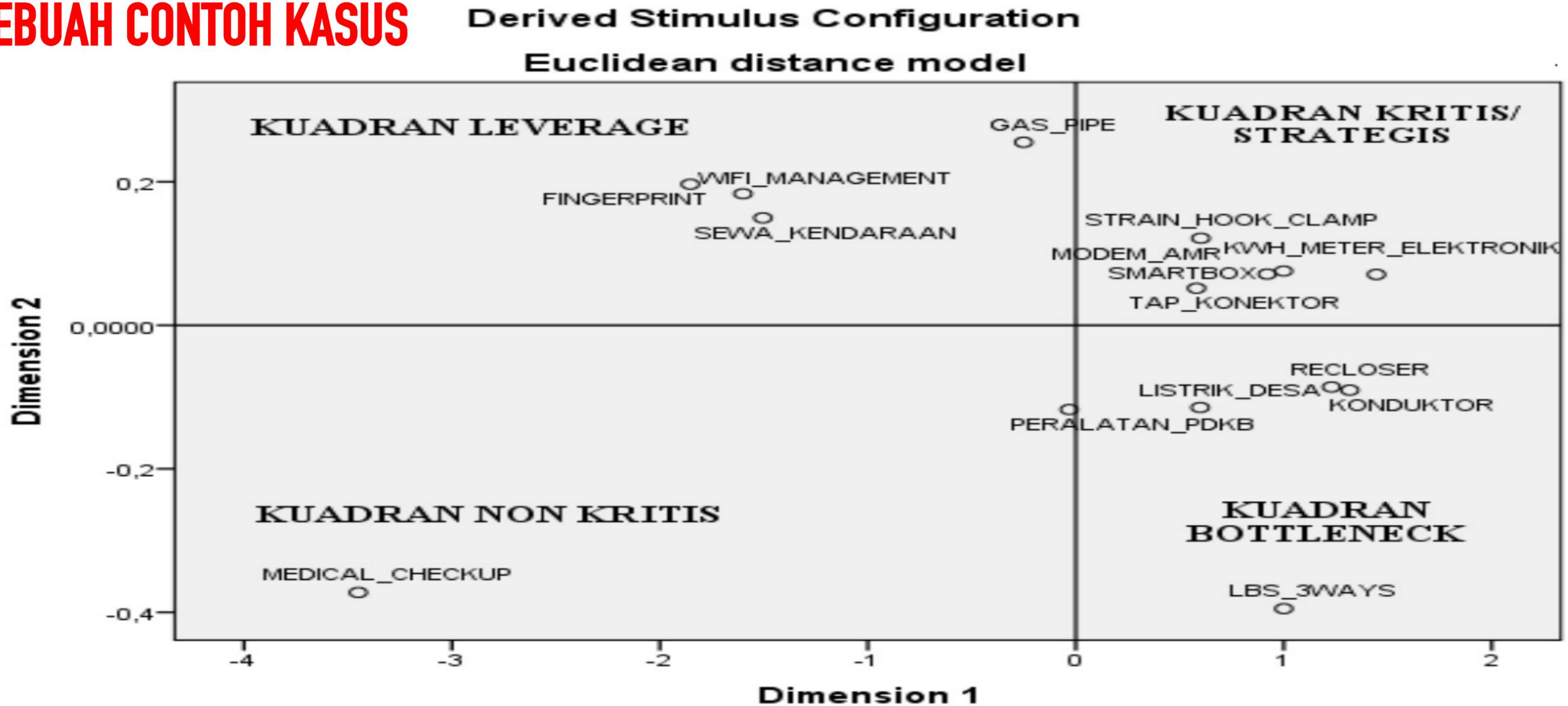
Karena posisi dalam kuadran ini adalah Pembelian jumlahnya relative BESAR dengan risikonya BESAR, maka kemungkinan optimal ada pada Vendor dengan Merespon Pekerjaan jangka menengah hingga jangka Panjang / tahun jamak dan Kejelasan Kontraktual untuk menghadapi ketidakpastian, diikuti dengan kinerja jangka panjang

Pak C / Mr. C

Pak C / Mr. C

BAGAIMANA MEMILIH PENYEDIA YANG ADA DI KATALOG?

SEBUAH CONTOH KASUS



Gambar 1 Hasil Mapping Item menggunakan Software SPSS

Pak C / Mr. C

KATALOG PENGADAAN PEMERINTAH



- 01 Penelaahan Segmentasi dalam Katalog
- 02 **Identifikasi Ketersediaan Barang/Jasa dalam Katalog**
- 03 Formulasi Metode E-Purchasing dengan Negosiasi, Mini-Kompetisi, atau SBO

Pak C / Mr. C



Katalog Elektronik V.5.0



Telusuri produk dengan melihat pilihan (selain tipe Katalog) dapat melihat Segmen UMKK, Inovasi, dan TKDN

Pak C / Mr. C

TOOLS PENCARIAN

Nama Produk

Jenis Produk

Penyedia

Merek

TKDN

SNI

Label

- Verified Vendor
- Official Vendor
- Verified Produk
- Inovasi
- Ramah Lingkungan

Memperhatikan karakteristik produk dengan menggunakan parameter pencarian yang dapat dilakukan setting berdasarkan hasil analisa

Pak C / Mr. C

PENYUSUNAN

SPESIFIKASI

TEKNIS



Perencanaan

Dokumen
Spesifikasi
Teknis saat
Perencanaan
Pengadaan

Persiapan

Penyesuaian
Dokumen
Spesifikasi
Teknis dengan
kondisi terkini

Ketentuan Penyebutan Merek
Dilengkapi dengan Analisa, hasil Analisa
tersebut mengandung informasi :

1. Dasar pemilihan suatu merek
2. Penjabaran bukti bahwa merek tersebut
merupakan sebuah kebutuhan atas
suatu merek

Pak C / Mr. C

PRIORITAS

PENGGUNAAN

PDN



Prioritas 1 (tertinggi)

Berdasarkan daftar inventarisasi Kemenperin bila terdapat produk dengan TKDN + BMP Paling sedikit 40% maka pilih produk dengan TKDN paling kurang 25%

Prioritas 2

Berdasarkan daftar inventarisasi Kemenperin bila terdapat produk dengan TKDN + BMP belum mencapai 40% maka pilih produk dengan TKDN paling kurang 15%

Prioritas 3

Memberdayakan penggunaan Produk Dalam Negeri, bila sudah ada sertifikat TKDN nya maka dapat dipilih walau masih di bawah 15%, bila tidak ada maka utamakan Produk Dalam Negeri

Prioritas 4

Dimungkinkan membeli produk impor

Pak C / Mr. C

PRIORITAS

PENGGUNAAN

PDN DARI UMK-KOPERASI



Usaha dengan Kualifikasi Usaha Kecil (usaha mikro dan usaha kecil) serta Koperasi

1. Paket e-Purchasing dengan pagu paket sampai dengan Rp15M maka Utamakan Usaha Mikro Kecil Koperasi
2. Bila memang tidak tersedia karena tidak dapat dilaksanakan UMK-Koperasi maka pilih pelaku usaha non-kecil (menengah atau besar)

Pak C / Mr. C

SPESIFIKASI TEKNIS PADA KATALOG ELEKTRONIK

Beranda ▶ Alat Olahraga

FILTER

UMKK

Kategori

Semua Kategori

OLAHRAGA REKREASI

OLAHRAGA TRADISIONAL

PERALATAN PERTANDINGAN >

Nama Produk

Nama Produk

Jenis Produk

Penyedia

Merek

TKDN

SNI

Label

- Verified Vendor
- Official Vendor
- Verified Produk
- Inovasi
- Ramah Lingkungan

Memperhatikan karakteristik produk dengan menggunakan setting parameter filter pencarian yang dapat dilakukan setting berdasarkan hasil analisa

Pak C / Mr. C

TOOLS PENCARIAN

Harga

Harga Minimum

Rp

Harga Maksimum

Rp

Menggunakan fitur tools range
harga

Pak C / Mr. C

Pak C / Mr. C

HUKUM PERLINDUNGAN KONSUMEN.....

(SEBUAH PENDEKATAN) → BUYER BEWARE/CAVEAT EMPTOR

Caveat Emptor adalah hal yang familiar bagi rekan-rekan yang memperhatikan Hukum Perlindungan Konsumen bahwa Pembeli harus berhati-hati dengan apa yang dibeli, artinya para pembeli menanggung risiko atas pembelian yang dilakukan, dengan kata lain apabila seorang pembeli melakukan kekeliruan dan tidak cermat dalam membeli maka risiko ditanggung dari pembeli

Pak C / Mr. C

KATALOG PENGADAAN PEMERINTAH

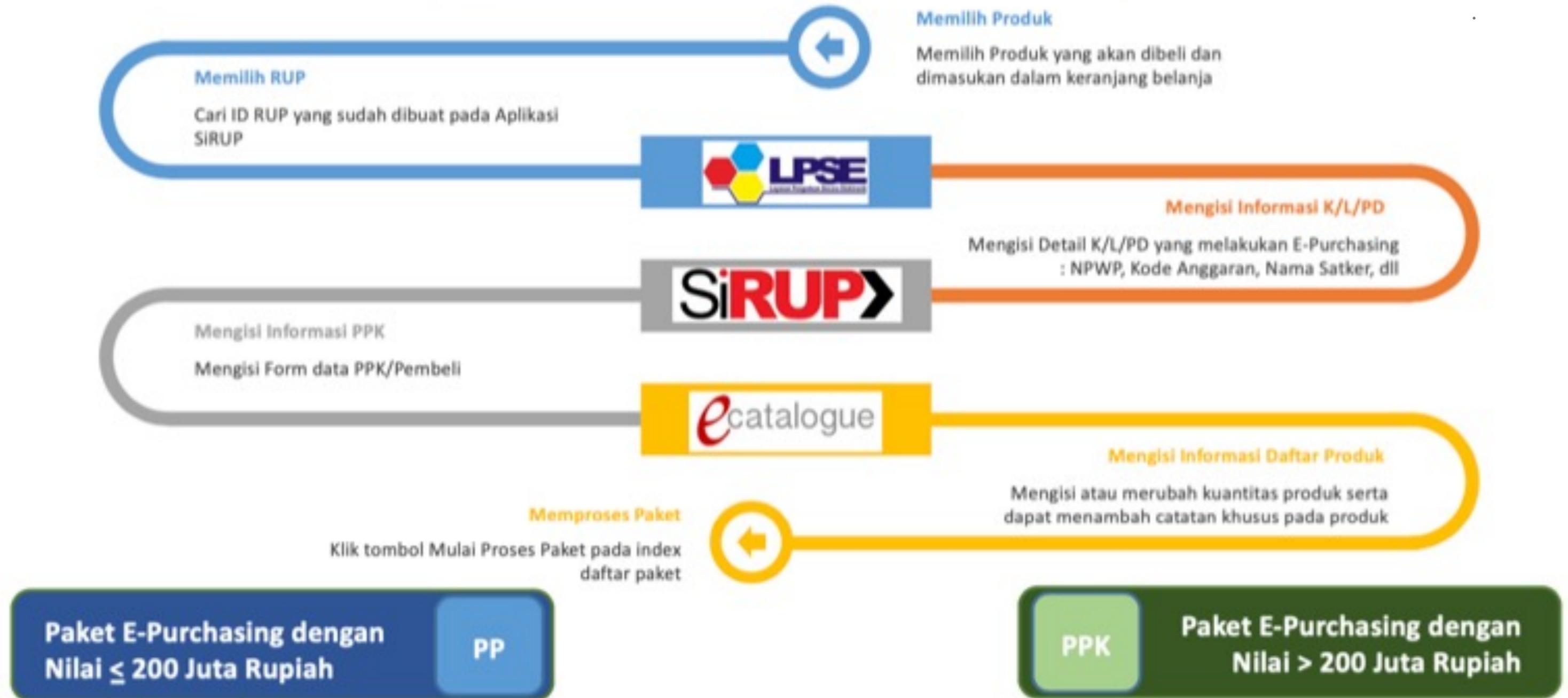


- 01 Penelaahan Segmentasi dalam Katalog
- 02 Identifikasi Ketersediaan Barang/Jasa dalam Katalog
- 03 Formulasi Metode E-Purchasing dengan Negosiasi, Mini-Kompetisi, atau SBO**

Pak C / Mr. C

PELAKSANAAN E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

PEMBUATAN PAKET E-PURCHASING



Pak C / Mr. C

Negosiasi

Pak C / Mr. C

proses tawar-menawar dengan jalan berunding untuk mencapai kesepakatan bersama antara satu pihak (kelompok atau organisasi) dan pihak (kelompok atau organisasi) yang lain

Pak C / Mr. C

PELAKSANAAN E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

NEGOSIASI HARGA

Negosiasi Harga dilakukan dengan memperhatikan **Referensi Harga** yang sudah dikumpulkan



Pak C / Mr. C

PELAKSANAAN E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

RIWAYAT HARGA TRANSAKSI PENYEDIA

[Kembali](#) [Kirim Negosiasi](#)

Negosiasi Paket PPK-P2108-420

Komoditas	Peralatan Perkantoran
No. Paket	PPK-P2108-420
Nama Paket	Belanja Modal Meja dan Kursi Kerja/Rapat Pejabat
Pemesan Setuju	Belum Setuju
Penyedia Setuju	Setuju (2021-08-27 12:25:34.0)

Jumlah Produk yang Dipesan	1
Total Harga Produk	15,450,000.00
Kurs	IDR

Nama Produk	Kuantitas	Mata Uang	Harga Kesepakatan			Tanggal Pengiriman Produk	Harga Terbaik	Catatan Tambahan	Total Harga
			Harga Satuan	Perkiraan Ongkos Kirim					
56101700-PPK-004762422 Meja Rapat Besar 320 *120 cm - Flexmo Series	1	IDR	15,450,000.00	0.00		27-08-2021	13,000,000.00		15,450,000.00

Harga Terbaik yang pernah dilakukan E-Purchasing

Pak C / Mr. C

PENGUMPULAN REFERENSI HARGA

TRANSAKSI TERAKHIR

- Meminta kepada penyedia untuk memberikan Bukti Transaksi Terakhir atas produk yang dinegosiasi

1

Produk dengan Harga Terbaik pada Katalog Elektronik

STRUKTUR HARGA

- Meminta Struktur Pembentuk Harga dari produk yang dinegosiasi

2

Harga Pembanding Produk sejenis di luar aplikasi Katalog Elektronik (apabila ada)

RIWAYAT HARGA

- Melakukan pengecekan Riwayat Harga Transaksi Penyedia pada aplikasi Katalog Elektronik (Apabila Sudah Tersedia)

3

Informasi Biaya/Harga Satuan yang dipublikasikan secara resmi oleh K/L/PD (apabila ada)

LAYANAN TEKNIS PENDUKUNG

- Mempertimbangkan adanya layanan teknis pendukung

4

Dokumen lainnya yang dapat dipertanggungjawabkan (apabila ada)



Seluruh Tahapan persiapan *E-Purchasing* Katalog melalui Negosiasi Harga didokumentasikan oleh PPK/PP

Pak C / Mr. C

PELAKSANAAN E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

RIWAYAT HARGA TRANSAKSI PENYEDIA

Menampilkan 25 data Pencarian

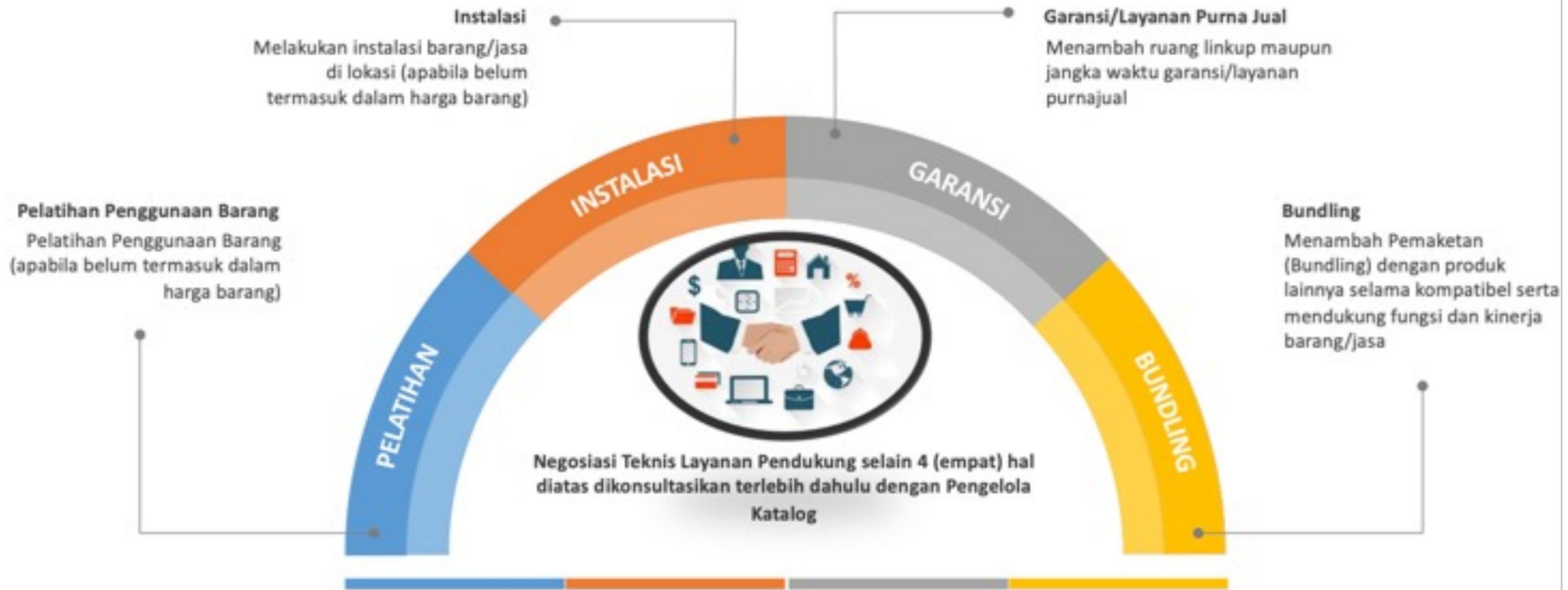
No.	Nama Produk	Kuantitas	Harga Satuan	Satuan Kerja	Instansi
1.	Meja Rapat Besar 320 *120 cm - Flexmo Series	2	Rp. 15.000.000	DINAS PEMBERDAYAAN PEREMPUAN ANAK MASYARAKAT DAN DESA	Pemerintah Daerah Kabupaten Samosir
2.	Meja Rapat Besar 320 *120 cm - Flexmo Series	2	Rp. 14.000.000	DINAS PENGENDALIAN PENDUDUK DAN KELUARGA BERENCANA PEMBERDAYAAN PEREMPUAN DAN PERLINDUNGAN ANAK	Pemerintah Daerah Kabupaten Bolaang Mongondow Selatan
3.	Meja Rapat Besar 320 *120 cm - Flexmo Series	2	Rp. 14.000.000	DINAS PENGENDALIAN PENDUDUK DAN KELUARGA BERENCANA PEMBERDAYAAN PEREMPUAN DAN PERLINDUNGAN ANAK	Pemerintah Daerah Kabupaten Bolaang Mongondow Selatan
4.	Meja Rapat Besar 320 *120 cm - Flexmo Series	2	Rp. 14.000.000	BADAN KEPEGAWAIAN PENDIDIKAN DAN PELATIHAN DAERAH	Pemerintah Daerah Kota Bekasi
5.	Meja Rapat Besar 320 *120 cm - Flexmo Series	2	Rp. 15.000.000	DINAS KOMUNIKASI INFORMATIKA PERSANDIAN DAN STATISTIK	Pemerintah Daerah Kabupaten Bekasi
6.	Meja Rapat Besar 320 *120 cm - Flexmo Series	2	Rp. 13.000.000	DINAS KESEHATAN	Pemerintah Daerah Kabupaten Tangerang
7.	Meja Rapat Besar 320 *120 cm - Flexmo Series	1	Rp. 15.000.000	DINAS KESEHATAN	Pemerintah Daerah Kabupaten Kudus
8.	Meja Rapat Besar 320 *120 cm - Flexmo Series	1	Rp. 15.000.000	DINAS PERINDUSTRIAN DAN PERDAGANGAN	Pemerintah Daerah Kabupaten Tangerang
9.	Meja Rapat Besar 320 *120 cm - Flexmo Series	4	Rp. 13.000.000	DINAS PENANAMAN MODAL DAN PTSP	Pemerintah Daerah Kota Serang
10.	Meja Rapat Besar 320 *120 cm - Flexmo Series	1	Rp. 15.484.000	DINAS PENANAMAN MODAL DAN PTSP	Pemerintah Daerah Kota Serang
11.	Meja Rapat Besar 320 *120 cm - Flexmo Series	3	Rp. 13.000.000	DINAS PEMBERDAYAAN PEREMPUAN ANAK MASYARAKAT DAN DESA	Pemerintah Daerah Kabupaten Samosir

Menampilkan Halaman 1 dari 1 « | 1 | »

Pak C / Mr. C

PELAKSANAAN E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

NEGOSIASI LAYANAN TEKNIK PENDUKUNG



Pak C / Mr. C

PELAKSANAAN E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

KESEPAKATAN NEGOSIASI HARGA & LAYANAN TEKNIS PENDUKUNG

Kesepakatan Harga Satuan pada saat
Negosiasi Harga dan Negosiasi Layanan
Teknis Pendukung antara PPK/PP dengan
Penyedia **Tidak Boleh melebihi Harga Satuan
tayang** yang tercantum dalam Aplikasi
Katalog Elektronik



Pak C / Mr. C

Negosiasi

Teknis

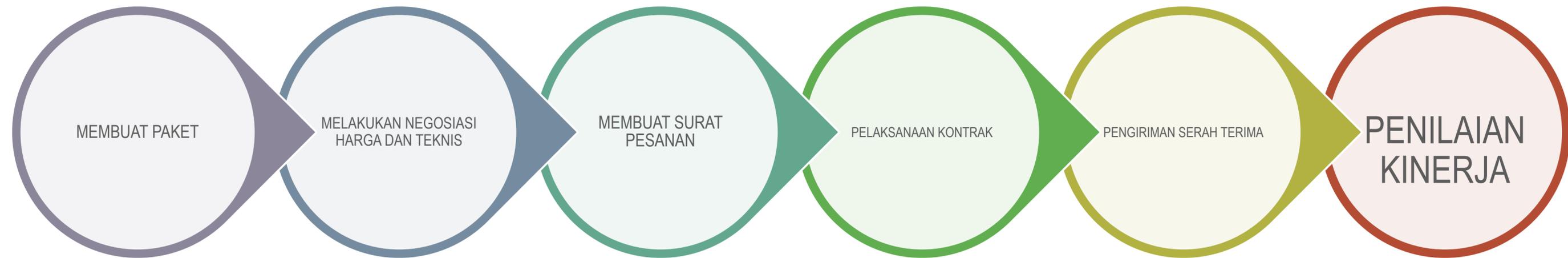
- Dukungan Teknis/Tk. Layanan
- Manajemen Risiko
- Informasi Manajemen
- Timeframe
- Insentif/Disinsentif Kinerja
- Hal Umum lainnya

Harga

- Biaya Material
- Biaya Tenaga Kerja
- Overhead
- Profit

Pak C / Mr. C

METODE NEGOSIASI



NEGOSIASI TEKNIS

PELATIHAN

- Pelatihan Penggunaan Barang

INSTALASI

- Melakukan instalasi B/J dilokasi

GARANSI

- Menambah Ruang Lingkup Garansi
- Jangka Waktu Garansi/Layanan Purna Jual

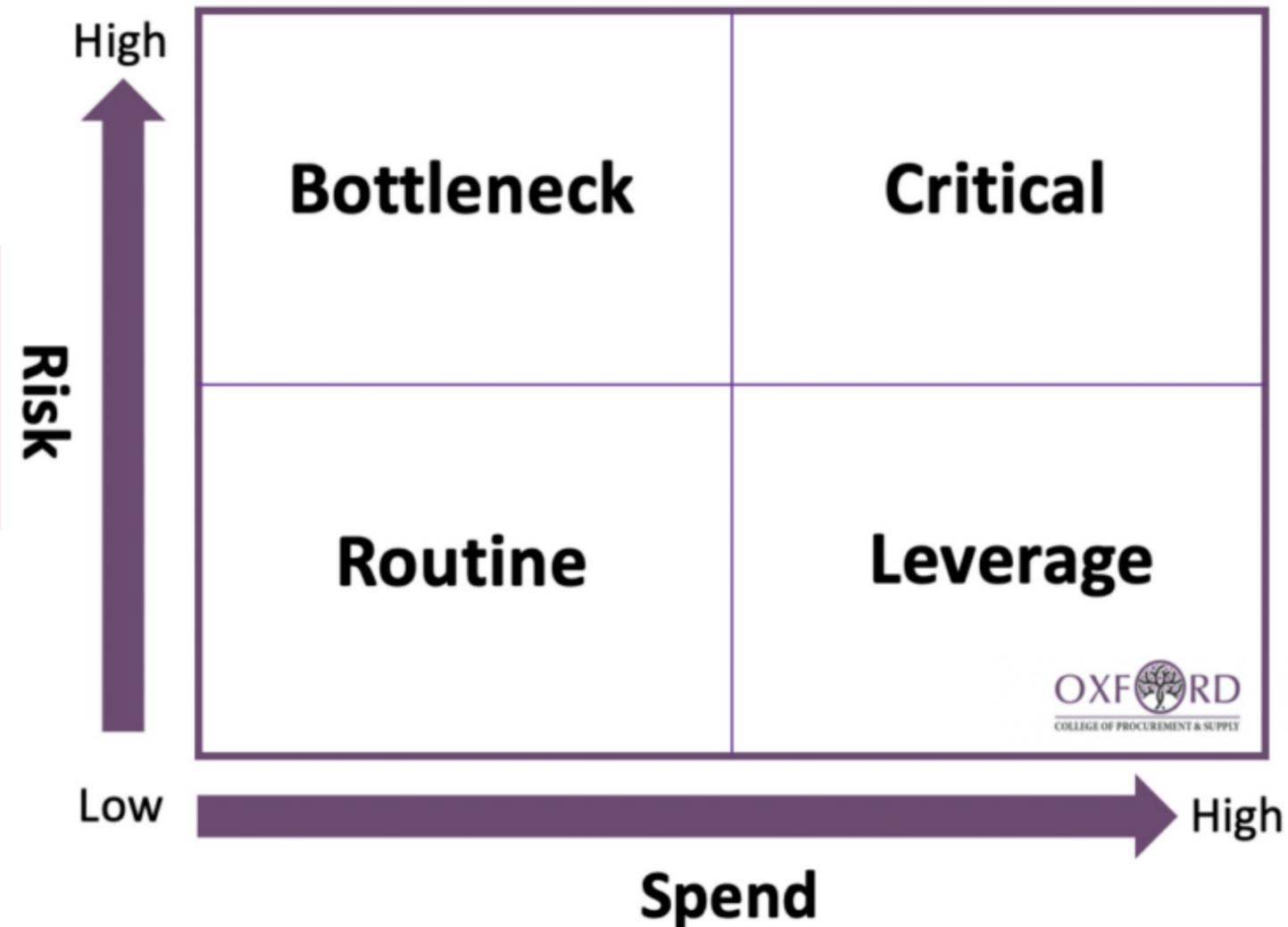
BUNDLING

- Menambah pemaketan dengan produk lainnya selama kkompatibel serta mendukung fungsi & kinerja

NEGOSIASI TEKNIS SELAIN 4 HAL DIATAS DIKONSULTASIKAN DULU DENGAN PENGELOLA KATALOG

PENDEKATAN SUPPLIER POSITIONING MODEL

The Kraljic Matrix

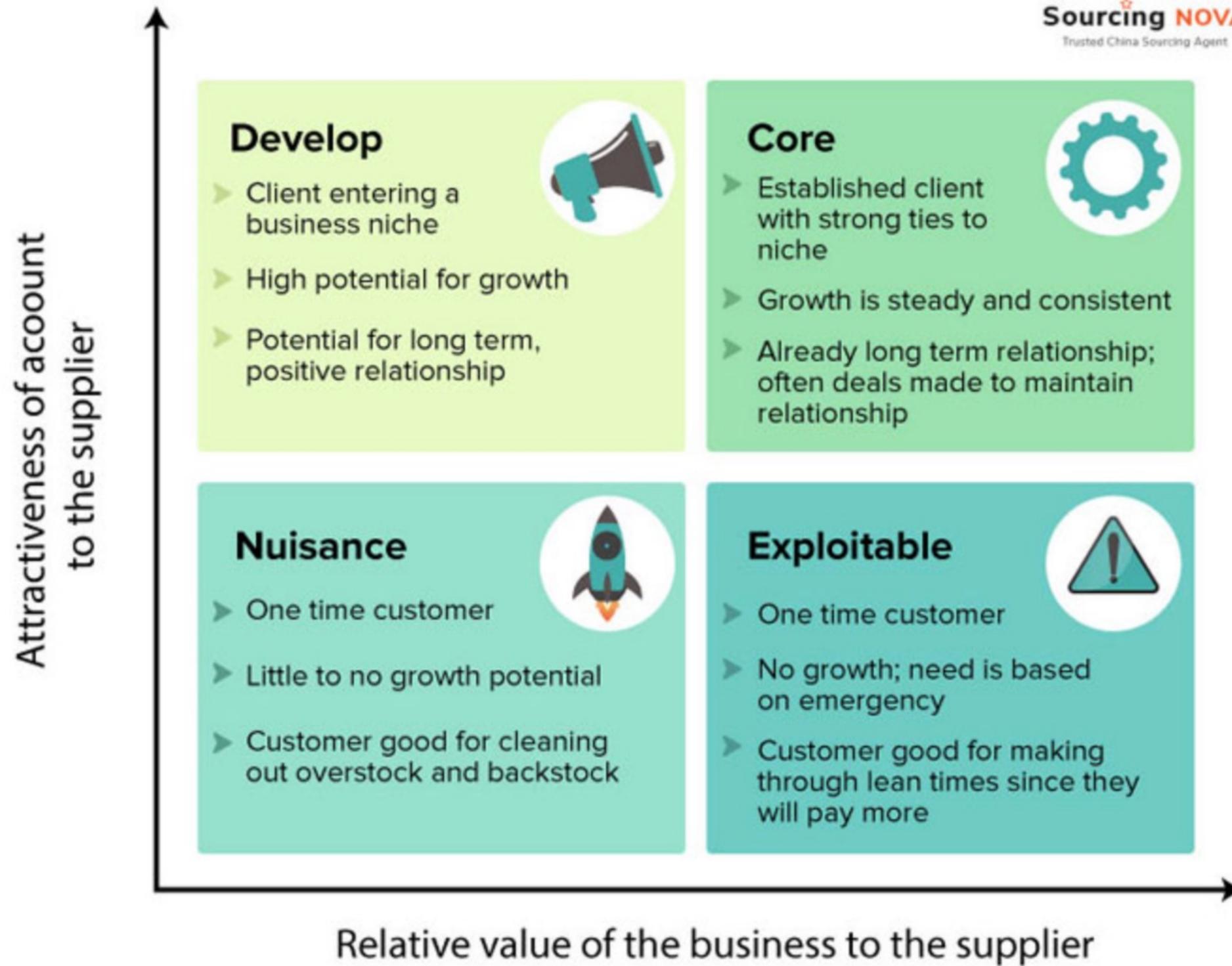


Menentukan fokus negosiasi

Membantu mencari prioritas aspek negosiasi

From "Purchasing Must Become Supply Management" by Peter Kraljic, September 1983. Copyright © 1983 by the Harvard Business School Publishing Corporation; all rights reserved.

Pak C / Mr. C



Pak C / Mr. C

Pelaku Pengadaan

Pejabat Pengadaan

Kelompok Kerja Pemilihan

Pejabat Pembuat Komitmen

Pak C / Mr. C

Personil/Tim Negosiasi

- ▶ Paham tujuan negosiasi
- ▶ Paham konteks negosiasi
- ▶ Paham konteks pengadaan
- ▶ Paham tugas
- ▶ Dapat bekerja sama
- ▶ Dapat menerima dan mengatasi perbedaan
- ▶ Mampu menerima dan memberikan kritik positif

Pak C / Mr. C

Pak C / Mr. C

Pembawaan Negosiasi

Ramah

- Mudah berhubungan dengan orang
- Fokus pada interaksi manusia dengan melibatkan nuansa terbuka, mudah diakses, dan mendengarkan

Tegas

- Kaku dan berfokus pada masalah
- Muncul sebagai penentu

Pak C / Mr. C

Pembawaan Negosiasi (2)

Logis

- Menonjolkan argument, data, fakta, dan logika
- Presisi, teliti, pendekatan metode

Kreatif

- Mencari solusi inovatif
- Fokus pada gambaran luas
- Berdaya cipta
- imajinatif

Pak C / Mr. C

Pembawaan Negosiasi (3)

Pembuat Kesepakatan

- Menikmati proses tawar menawar
- Persuasif
- Mudah melihat peluang

Pak C / Mr. C

Proses Negosiasi



Pak C / Mr. C

Pak C / Mr. C

BAGAIMANA CARA NEGOSIASI

Pengetahuan, Keterampilan, dan Sikap Kerja yang diperlukan dalam NEGOSIASI:

- Dapat melakukan persiapan dan pelaksanaan NEGOSIASI dengan keluaran akhir Berita Acara Hasil Negosiasi
- Paham pentingnya negosiasi dan tahapannya
- Paham bagaimana persiapan dan pelaksanaan negosiasi yang professional
- Paham bahwa persiapan Negosiasi yang baik akan meningkatkan kesuksesan
- Paham bahwa tujuan dan target negosiasi harus realistis dan dapat dicapai (achievable)
- Paham bahwa dalam Negosiasi ada etika yang diperlukan unntuk keberhasilan dan memiliki sensitifitas pada penyebab negosiasi gagal dan cara menindaklanjutinya
- Paham bahwa dalam Negosiasi terdapat proses mendengarkan dan Teknik bertanya yang baik
- Paham bagaimana melakukan proses pengelolaan dokumentasi hasil pelaksanaan Negosiasi

Pak C / Mr. C

- ▶ Zone of Possible Agreement (ZOPA) : Area kesepakatan yang realistis dan dapat dicapai
- ▶ Best Alternative to a Negotiated Agreement (BATNA) : Titik dimana kesepakatan terbaik yang dapat diperoleh dari proses Negosiasi
- ▶ Worst Alternative to a Negotiated Agreement (WATNA) : Titik dimana kesepakatan dengan kondisi paling minimal (terburuk) yang dapat diperoleh dari proses Negosiasi namun masih dapat ditolerir

Pak C / Mr. C

PELAKSANAAN NEGOSIASI E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

Pengetahuan, Keterampilan, dan Sikap Kerja yang diperlukan dalam NEGOSIASI:

- ▶ Dapat melakukan persiapan dan pelaksanaan NEGOSIASI dengan keluaran akhir Berita Acara Hasil Negosiasi
- ▶ Paham pentingnya negosiasi dan tahapannya
- ▶ Paham bagaimana persiapan dan pelaksanaan negosiasi yang professional
- ▶ Paham bahwa persiapan Negosiasi yang baik akan meningkatkan kesuksesan
- ▶ Paham bahwa tujuan dan target negosiasi harus realistis dan dapat dicapai (achievable)
- ▶ Paham bahwa dalam Negosiasi ada etika yang diperlukan unntuk keberhasilan dan memiliki sensitifitas pada penyebab negosiasi gagal dan cara menindaklanjutinya
- ▶ Paham bahwa dalam Negosiasi terdapat proses mendengarkan dan Teknik bertanya yang baik
- ▶ Paham bagaimana melakukan proses pengelolaan dokumentasi hasil pelaksanaan Negosiasi

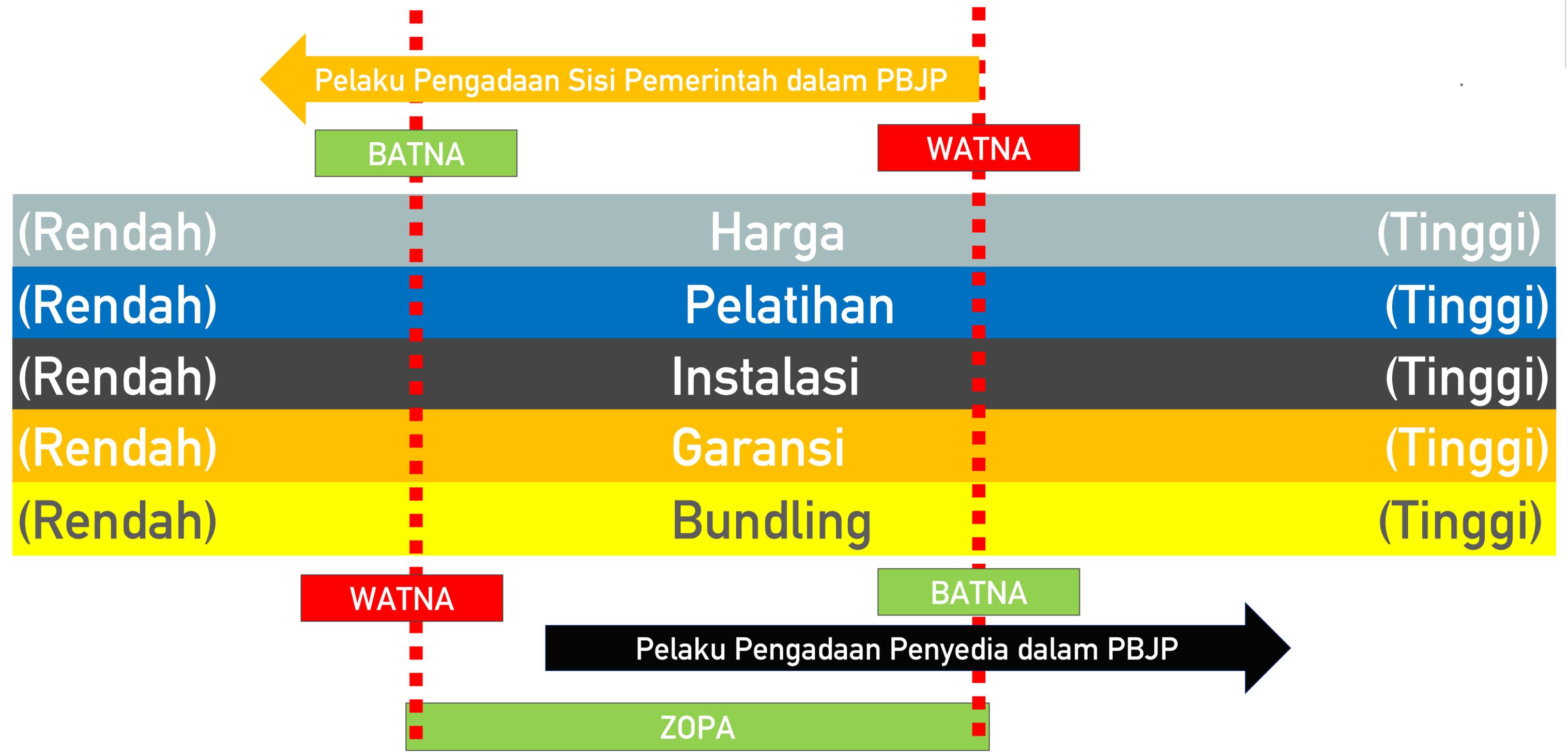
Pak C / Mr. C

PELAKSANAAN NEGOSIASI E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

- ▶ Zone of Possible Agreement (ZOPA) : Area kesepakatan yang realistis dan dapat dicapai
- ▶ Best Alternative to a Negotiated Agreement (BATNA) : Titik dimana kesepakatan terbaik yang dapat diperoleh dari proses Negosiasi
- ▶ Worst Alternative to a Negotiated Agreement (WATNA) : Titik dimana kesepakatan dengan kondisi paling minimal (terburuk) yang dapat diperoleh dari proses Negosiasi namun masih dapat ditolerir

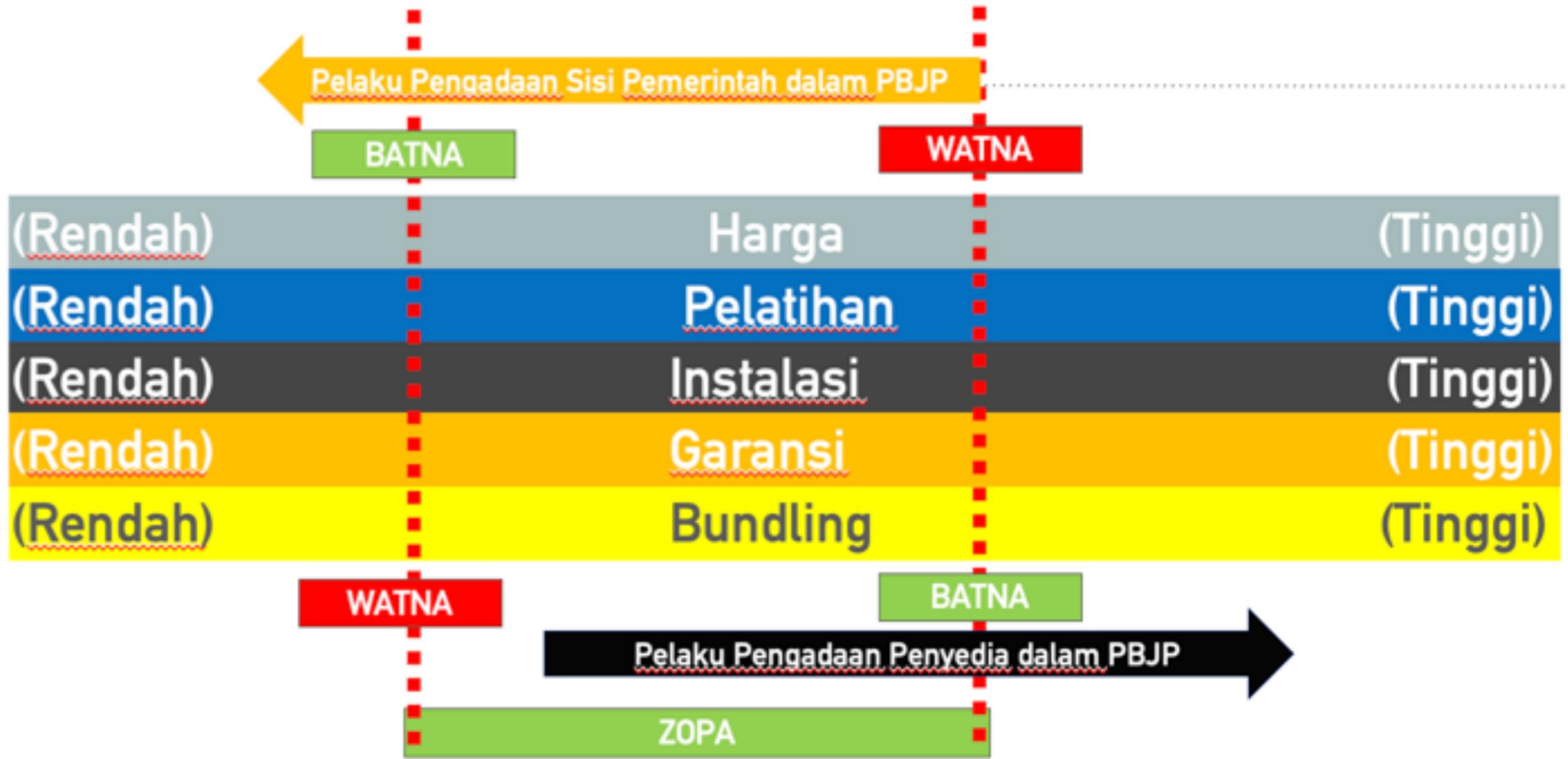
Pak C / Mr. C

PELAKSANAAN NEGOSIASI E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK



Pak C / Mr. C

PELAKSANAAN NEGOSIASI E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK



- Zone of Possible Agreement (ZOPA) : Area kesepakatan yang realistis dan dapat dicapai
- Best Alternative to a Negotiated Agreement (BATNA) : Titik dimana kesepakatan terbaik yang dapat diperoleh dari proses Negosiasi
- Worst Alternative to a Negotiated Agreement (WATNA) : Titik dimana kesepakatan dengan kondisi paling minimal (terburuk) yang dapat diperoleh dari proses Negosiasi namun masih dapat ditolerir

Pak C / Mr. C

PELAKSANAAN NEGOSIASI E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

- ▶ Hasil Negosiasi beserta kronologis Riwayat negosiasi di cantumkan dalam Berita Acara Negosiasi;
- ▶ Pastikan hasil negosiasi yang dituangkan menjadi kontrak e-Purchasing

Pak C / Mr. C

CONTOH PELAKSANAAN E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

KESEPAKATAN NEGOSIASI HARGA & LAYANAN TEKNIS PENDUKUNG

Kesepakatan Harga Satuan pada saat
Negosiasi Harga dan Negosiasi Layanan
Teknis Pendukung antara PPK/PP dengan
Penyedia **Tidak Boleh melebihi Harga Satuan
tayang** yang tercantum dalam Aplikasi
Katalog Elektronik



Pak C / Mr. C

CONTOH PELAKSANAAN NEGOSIASI E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

Daftar Produk		Riwayat Paket		Riwayat Negosiasi		Riwayat Pengiriman		Kontrak		Pembayaran		Riwayat Penerimaan	
Refresh													
#	Produk	Kuantitas	Revisi	Rev. 0	Rev. 1	Rev. 2	Rev. 3	Rev. 4	Rev. 5	Rev. 6	Rev. 7	Rev. 8	Rev. 9
			Oleh	CHRISTIAN GAMAS, ST	CHRISTIAN GAMAS, ST	penyediannya	CHRISTIAN GAMAS, ST						
			Tanggal Revisi	03 Mei 2019 02:13:20	03 Mei 2019 02:23:07	06 Mei 2019 10:39:36	06 Mei 2019 12:37:07	06 Mei 2019 14:17:05					
				IDR									
			Harga Negosiasi	1,720,308,480.00	860,154,240.00	1,735,308,480.00	1,300,231,360.00	1,713,000,000.00	1,713,000,000.00	1,713,000,000.00	1,713,000,000.00	1,713,000,000.00	1,713,000,000.00
1.	44103103-PKM-004665299 [REDACTED] NARROW BEZEL VIDEO WALL 55-INCH [UM55H-E] + Bracket	18 unit	Harga Satuan	85,804,000.00	42,902,000.00	85,804,000.00	64,353,000.00	84,600,000.00	84,600,000.00	84,600,000.00	84,600,000.00	84,600,000.00	84,600,000.00
			Ongkos Kirim	0.00	0.00	15,000,000.00	10,000,000.00	15,000,000.00	15,000,000.00	15,000,000.00	15,000,000.00	15,000,000.00	15,000,000.00
			Total Harga	1,544,472,000.00	772,236,000.00	1,559,472,000.00	1,168,354,000.00	1,537,800,000.00	1,537,800,000.00	1,537,800,000.00	1,537,800,000.00	1,537,800,000.00	1,537,800,000.00
2.	44103103-PKM-004744552 [REDACTED] VIDEO WALL CONTROLLER DS-C10S-S11/E - 4 Input 8 Output	1 unit	Harga Satuan	170,000,640.00	85,000,320.00	170,000,640.00	127,500,480.00	169,364,160.00	169,364,160.00	169,364,160.00	169,364,160.00	169,364,160.00	169,364,160.00
			Ongkos Kirim	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
			Total Harga	170,000,640.00	85,000,320.00	170,000,640.00	127,500,480.00	169,364,160.00	169,364,160.00	169,364,160.00	169,364,160.00	169,364,160.00	169,364,160.00
3.	44103103-PKM-004738838 [REDACTED] STABILIZER SM 15000	1 unit	Harga Satuan	5,835,840.00	2,917,920.00	5,835,840.00	4,376,880.00	5,835,840.00	5,835,840.00	5,835,840.00	5,835,840.00	5,835,840.00	5,835,840.00
			Ongkos Kirim	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
			Total Harga	5,835,840.00	2,917,920.00	5,835,840.00	4,376,880.00	5,835,840.00	5,835,840.00	5,835,840.00	5,835,840.00	5,835,840.00	5,835,840.00

Pak C / Mr. C

Pak C / Mr. C

CONTOH PELAKSANAAN NEGOSIASI E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

Tanggal	Oleh	Keterangan
03 Mei 2019 02:10:29	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Paket dibuat
03 Mei 2019 02:12:49	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Paket dirubah
03 Mei 2019 02:13:20	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Paket dirubah
03 Mei 2019 02:20:07	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Update negosiasi (rev. 1)
03 Mei 2019 02:20:28	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Update negosiasi (rev. 1)
03 Mei 2019 02:23:07	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Update negosiasi (rev. 1)
03 Mei 2019 02:23:09	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Menyetujui negosiasi (rev. 1)
03 Mei 2019 02:24:08	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Menyetujui paket pembelian produk. Alasan: Berikut kami sampaikan harga negosiasi pertama kami. Mohon agar membaca Spek Teknis, Draft Kontrak, dan dokumen lainnya pada laman [NAMA LINK] melalui tautan http://lpse.kutaibaratkab.go.id/eproc4/pengumuman/12345
06 Mei 2019 10:39:36	Penyedia: PENYEDIANYA.co.id	Update negosiasi (rev. 2)

Pak C / Mr. C

CONTOH PELAKSANAAN NEGOSIASI E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

06 Mei 2019 10:39:37	Penyedia: PENYEDIANYA.co.id	Menyetujui negosiasi (rev. 2)
06 Mei 2019 10:40:14	Penyedia: PENYEDIANYA.co.id	Menyetujui paket pembelian produk. Alasan: Mohon sebelum menyetujui dapat memperhatikan beberapa point dibawah ini : 1. Isian form data pemesan dan foto/scan npwp akan dikirim setelah penyedia menyetujui maks 1x24jam 2 Dokumen pengadaan s.d. draft dokumen kelengkapan pencairan anggaran akan dikirimkan melalui email ke kcm.kaltim@PENYEDIANYA.co.id maks. 3x24 jam setelah penyedia menyetujui paket di sistem dan dipastikan dokumen sudah lengkap, benar serta dapat dipertanggungjawabkan. 3. Jangka waktu pelaksanaan adalah selama 60 hari kalender dan batas penyedia akan mengirimkan barang adalah sebelum jangka waktu pelaksanaan berakhir. 4. Pemesan/pembeli menyanggupi pembayaran ke penyedia setelah barang diterima lengkap (dengan asumsi dokumen pemberkasaan sudah benar dan tidak ada revisi) 5. Paket pengadaan ini tidak termasuk pemasangan/instalasi/uji fungsi (hanya pengadaan barang saja). Batas waktu PP dan PPK menyetujui paket maks. 1x24 Jam dari penyedia menyetujui. Apabila melebihi batas waktu yang telah ditentukan maka kami tidak menjamin terkait ketersediaan barang dan akan kami koordinasikan ulang terkait stok barang. Untuk informasi dokumen kontrak dan penagihan dapat menghubungi CP Yanda +62 812-000000-848. Terima kasih
06 Mei 2019 12:37:07	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Update negosiasi (rev. 3)
06 Mei 2019 12:37:09	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Menyetujui negosiasi (rev. 3)
06 Mei 2019 12:38:24	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Menolak paket pembelian produk. Alasan: Berikut kami sampaikan harga negosiasi kedua kami, kami menegosiasikan kembali harga dan biaya pengiriman, mohon kiranya membaca ketentuan terkait rencana kerja dan kerangka acuan kerja, termasuk permohonan spesifikasi dan teknis pemasangan selama masa pekerjaan, apabila penyedia merespon dan terjadi transaksi kesepakatan kedepannya, kami menganggap bahwa penyedia menyetujui ketentuan, sehingga Mohon agar membaca Spek Teknis, Draft Kontrak, dan dokumen lainnya pada laman [NAMA LINK] melalui tautan http://lpse.kutaibaratkab.go.id/eproc4/pengumuman/12345

Pak C / Mr. C

Pak C / Mr. C

CONTOH PELAKSANAAN NEGOSIASI E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

06 Mei 2019 14:17:05	Penyedia: PENYEDIANYA.co.id	Update negosiasi (rev. 4)
06 Mei 2019 14:17:06	Penyedia: PENYEDIANYA.co.id	Menyetujui negosiasi (rev. 4)
06 Mei 2019 14:17:20	Penyedia: PENYEDIANYA.co.id	Menyetujui paket pembelian produk. Alasan: Mohon sebelum menyetujui dapat memperhatikan beberapa point dibawah ini : 1. Isian form data pemesan dan foto/scan npwp akan dikirim setelah penyedia menyetujui maks 1x24jam 2 Dokumen pengadaan s.d. draft dokumen kelengkapan pencairan anggaran akan dikirimkan melalui email ke kcm.kaltim@PENYEDIANYA.co.id maks. 3x24 jam setelah penyedia menyetujui paket di sistem dan dipastikan dokumen sudah lengkap, benar serta dapat dipertanggungjawabkan. 3. Jangka waktu pelaksanaan adalah selama 60 hari kalender dan batas penyedia akan mengirimkan barang adalah sebelum jangka waktu pelaksanaan berakhir. 4, Pemesan/pembeli menyanggupi pembayaran ke penyedia setelah barang diterima lengkap (dengan asumsi dokumen pemberkasaan sudah benar dan tidak ada revisi) 5. Paket pengadaan ini tidak termasuk pemasangan/instalasi/uji fungsi (hanya pengadaan barang saja). Batas waktu PP dan PPK menyetujui paket maks. 1x24 Jam dari penyedia menyetujui. Apabila melebihi batas waktu yang telah ditentukan maka kami tidak menjamin terkait ketersediaan barang dan akan kami koordinasikan ulang terkait stok barang. Untuk informasi dokumen kontrak dan penagihan dapat menghubungi CP Yanda +62 812-000000-848. Terima kasih
06 Mei 2019 14:52:13	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Menyetujui negosiasi (rev. 4)
06 Mei 2019 14:55:42	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Menolak paket pembelian produk. Alasan: Apakah terdapat penawaran yang lebih baik menyesuaikan pagu dari kami? kami menegosiasikan kembali harga dan biaya pengiriman, mohon kiranya membaca ketentuan terkait rencana kerja dan kerangka acuan kerja, termasuk permohonan spesifikasi dan teknis pemasangan selama masa pekerjaan, apabila penyedia merespon dan terjadi transaksi kesepakatan kedepannya, kami menganggap bahwa penyedia menyetujui ketentuan sehingga paket ini termasuk dalam pemasangan/instalasi/uji fungsi, sehingga Mohon agar membaca Spek Teknis, Draft Kontrak, dan dokumen lainnya pada laman [NAMA LINK] melalui tautan http://lpse.kutaibaratkab.go.id/eproc4/pengumuman/12345

Pak C / Mr. C

Pak C / Mr. C

CONTOH PELAKSANAAN NEGOSIASI E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

06 Mei 2019 15:03:30	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Update negosiasi (rev. 5)
06 Mei 2019 15:07:43	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Update negosiasi (rev. 5)
06 Mei 2019 15:19:07	Penyedia: PENYEDIANYA.co.id	Update negosiasi (rev. 6)
06 Mei 2019 15:19:08	Penyedia: PENYEDIANYA.co.id	Menyetujui negosiasi (rev. 6)
06 Mei 2019 15:19:22	Penyedia: PENYEDIANYA.co.id	Menyetujui paket pembelian produk. Alasan: Mohon sebelum menyetujui dapat memperhatikan beberapa point dibawah ini : 1. Isian form data pemesan dan foto/scan npwp akan dikirim setelah penyedia menyetujui maks 1x24jam 2 Dokumen pengadaan s.d. draft dokumen kelengkapan pencairan anggaran akan dikirimkan melalui email ke kcm.kaltim@PENYEDIANYA.co.id maks. 3x24 jam setelah penyedia menyetujui paket di sistem dan dipastikan dokumen sudah lengkap, benar serta dapat dipertanggungjawabkan. 3. Jangka waktu pelaksanaan adalah selama 60 hari kalender dan batas penyedia akan mengirimkan barang adalah sebelum jangka waktu pelaksanaan berakhir. 4. Pemesan/pembeli menyanggupi pembayaran ke penyedia setelah barang diterima lengkap (dengan asumsi dokumen pemberkasaan sudah benar dan tidak ada revisi) 5. Paket pengadaan ini disetujui termasuk pemasangan/instalasi/uji fungsi (hanya pengadaan barang saja). Batas waktu PP dan PPK menyetujui paket maks. 1x24 Jam dari penyedia menyetujui. Apabila melebihi batas waktu yang telah ditentukan maka kami tidak menjamin terkait ketersediaan barang dan akan kami koordinasikan ulang terkait stok barang. Untuk informasi dokumen kontrak dan penagihan dapat menghubungi CP Yanda +62 812-000000-848. Terima kasih
06 Mei 2019 16:11:36	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Menyetujui negosiasi (rev. 6)
06 Mei 2019 16:13:38	PPK / Pembeli: CHRISTIAN GAMAS, ST (christian_g19)	Menyetujui paket pembelian produk. Alasan: Paket kami setuju dan sebagaimana informasi yang kami sampaikan sebelumnya, dan telah disetujui oleh penyedia maka kami menyatakan bahwa penyedia telah membaca ketentuan terkait rencana kerja dan kerangka acuan kerja, termasuk permohonan spesifikasi dan teknis pemasangan selama masa pekerjaan, dan sebagaimana pada negosiasinya telah kami sampaikan, dalam tiap tahapan penyedia merespon dan terjadi transaksi kesepakatan kedepannya maka kami menganggap bahwa penyedia menyetujui ketentuan sehingga paket ini termasuk dalam pemasangan/instalasi/uji fungsi, sehingga Mohon agar membaca Spek Teknis, Draft Kontrak, dan dokumen lainnya pada laman [NAMA LINK] melalui tautan http://lpse.kutaibaratkab.go.id/eproc4/pengumuman/12345

Pak C / Mr. C

Pak C / Mr. C

Mini

KOMPETISI

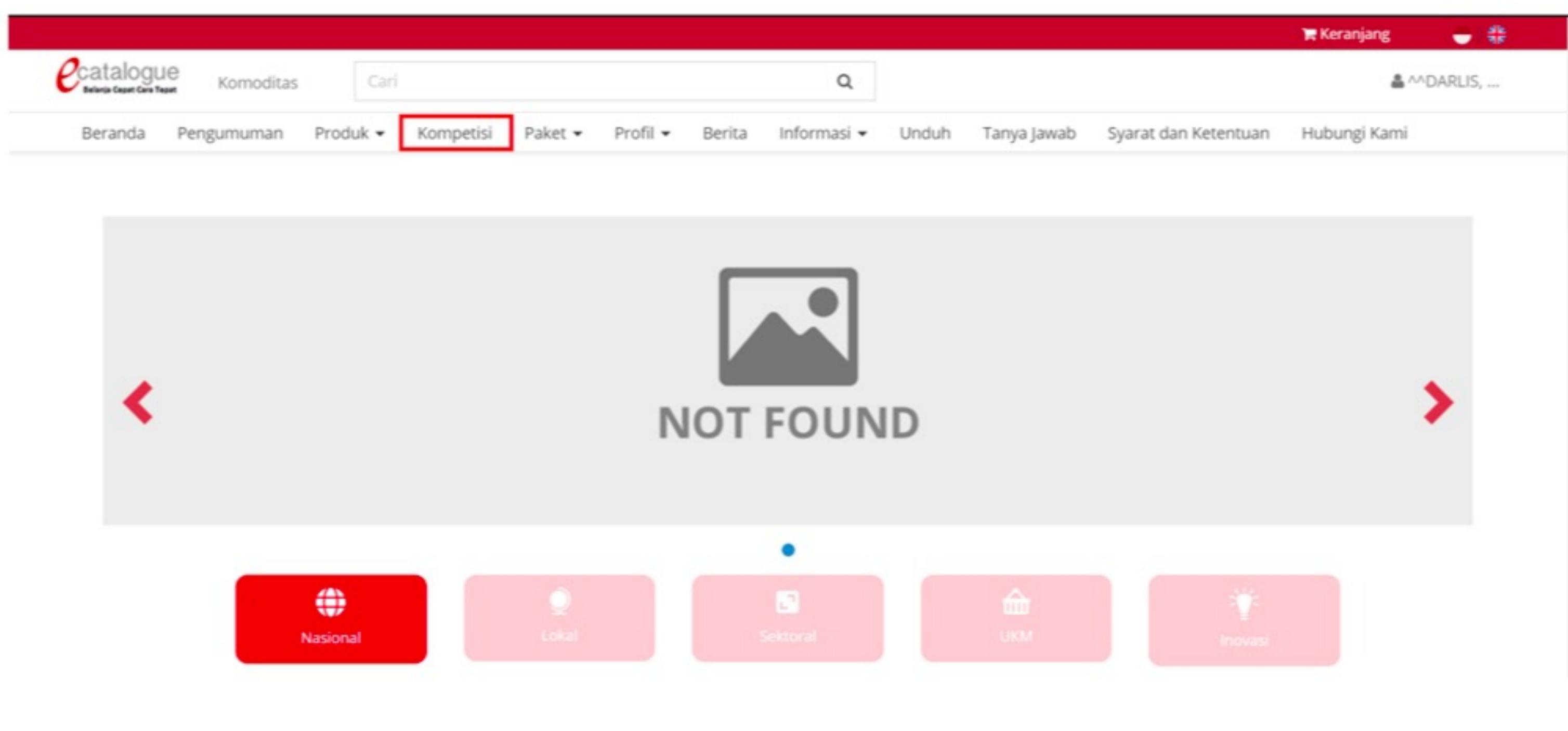
Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING

Metode mini-kompetisi dilakukan terhadap paling sedikit 2 (dua) Vendor Katalog Elektronik yang memiliki **produk** yang sama atau produk dengan **spesifikasi** sejenis yang dibutuhkan oleh Pejabat Penandatangan Kontrak dengan tujuan mendapatkan harga kompetitif.

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING

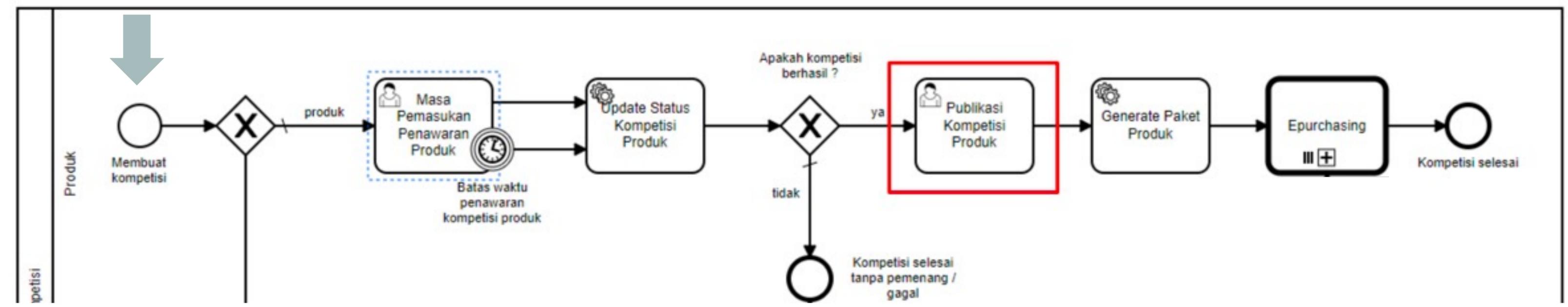


Pak C / Mr. C

Mini KOMPETISI BERBASIS --- PRODUK

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS PRODUK



Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS PRODUK

Daftar Kompetisi

Tampilkan BPMN

+ Buat Kompetisi

Kompetisi Produk

Kompetisi Spesifikasi

Judul Kompetisi Jenis Kompetisi Nama Etalase Produk Batas Waktu Penawaran Pagu Anggaran Status Lacak Status

Judul Kompetisi

Nama Etalase Produk

1.		SPESIFIKASI			Rp 660.000.000,00	Draft	Status	Aksi
2.	KOM-PND-103 Makanan dan Minuman Denpasar	SPESIFIKASI	Penyediaan Makanan dan Minuman Pemerintah Daerah Kota Surakarta	30 September 2022	Rp 240.000.000,00	Publikasi kompetisi spesifikasi	Status	Aksi
3.	KOM-APJ-102 Penerangan Jalan wilayah Bekasi IX	SPESIFIKASI	Alat Penerangan Jalan	01 September 2022	Rp 174.300.000,00	Publikasi kompetisi spesifikasi	Status	Aksi
4.		SPESIFIKASI			Rp 34.800.000,00	Draft	Status	Aksi
5.	KOM-FKI-100 Mini Kompetisi Gas Medik 7M3 Testing New	SPESIFIKASI	Fasilitas kesehatan II (Kelas harga Kab/Kota)	07 September 2022	Rp 1.319.279.500,00	Epurchasing	Status	Aksi
6.	KOM-FKI-94 Kompetisi Gas Medik Oksigen 7M3 Testing	SPESIFIKASI	Fasilitas kesehatan II (Kelas harga Kab/Kota)	08 September 2022	Rp 5.930.587.675,00	Publikasi kompetisi spesifikasi	Status	Aksi
7.	KOM-FKI-93 Kompetisi Gas Medik Osigen 7M3	SPESIFIKASI	Fasilitas kesehatan II (Kelas harga Kab/Kota)	09 September 2022	Rp 5.930.587.675,00	Epurchasing	Status	Aksi
8.	KOM-FKI-92 Kompetisi Gas Medik Testing 1	SPESIFIKASI	Fasilitas kesehatan II (Kelas harga Kab/Kota)	05 September 2022	Rp 1.319.279.500,00	Gagal	Status	Aksi
9.		SPESIFIKASI			Rp 4.293.512.000,00	Draft	Status	Aksi
10.		SPESIFIKASI			Rp 4.293.512.000,00	Draft	Status	Aksi

Pertama Sebelumnya **1** 2 Berikutnya Terakhir

Menampilkan 1 sampai 10 dari 16 data

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS PRODUK

Isi *field* **Batas Akhir Waktu Penawaran** dan **Batas Akhir Serah Terima**

Batas Akhir Waktu Penawaran*

Batas Akhir Serah Terima*

Pagu Anggaran*

Dokumen Kompetisi (.pdf, .zip)

Nama File*

[Sebelumnya](#)

September 2022 >

Sn	Sl	Rb	Km	Jm	Sb	Mg
29	30	31	1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	1	2
3	4	5	6	7	8	9

► Pada metode ini orientasinya adalah menghadirkan kompetisi dari penawaran pelaku usaha!

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS PRODUK

Daftar Kompetisi

Tampilkan BPMN

+ Buat Kompetisi

Nomor	Judul Kompetisi	Jenis Kompetisi	Nama Etalase Produk	Batas Waktu Penawaran	Pagu Anggaran	Status	Lacak Status
	<input type="text" value="Judul Kompetisi"/>	<input type="text" value="Jenis Kompetisi"/>	<input type="text" value="Nama Etalase Produk"/>	<input type="text"/>			
1.	KOM-PTK-112 pengadaan peralatan pendidikan	PRODUK	Produk Tingkat Komponen Dalam Negeri	30 September 2022	Rp 484.500.000,00	Masa pemasukan penawaran	Status Aksi
2.		SPESIFIKASI			Rp 660.000.000,00	Draft	Detail Informasi Paket Penawaran Produk Kompetisi Batalkan Kompetisi
3.	KOM-PND-103 Makanan dan Minuman Denpasar	SPESIFIKASI	Penyediaan Makanan dan Minuman Pemerintah Daerah Kota Surakarta	30 September 2022	Rp 240.000.000,00	Publikasi kompetisi spesifik	
4.	KOM-APJ-102 Penerangan Jalan wilayah Bekasi IX	SPESIFIKASI	Alat Penerangan Jalan	01 September 2022	Rp 174.300.000,00	Publikasi kompetisi spesifik	

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS PRODUK

- Produk sudah langsung dipilih berdasarkan produk akhir dan di kompetisikan harganya saja

Daftar Penawaran Produk Kompetisi

Selesaikan masa pemasukan penawaran

Batas Akhir Penawaran : 30 September 2022

No.	Gambar	Nama Produk	Jumlah Penawaran
1.		1201000001-PTK-002124982 45 buku gambar baru	2

Pak C / Mr. C

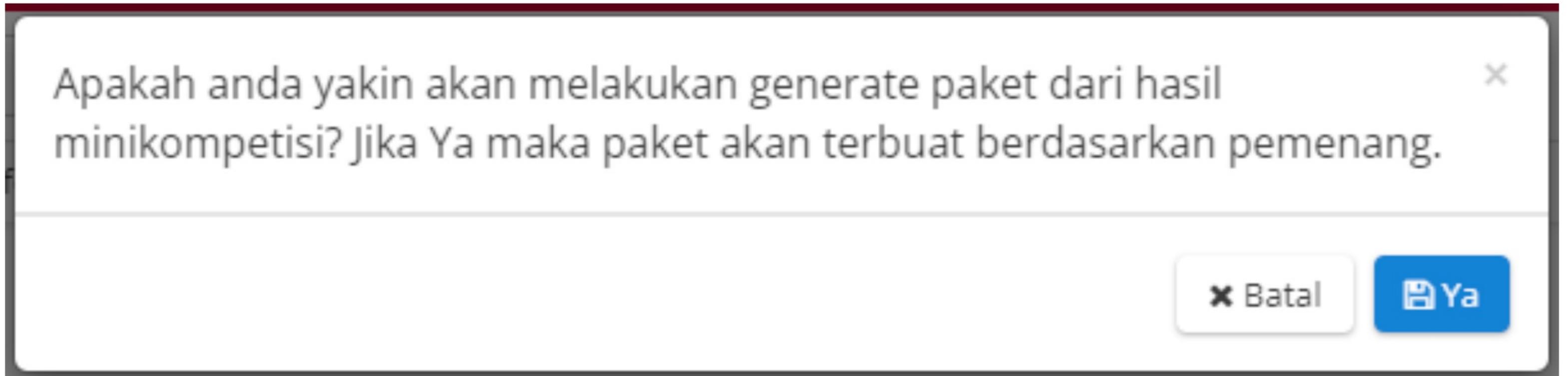
FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS PRODUK

● Menunjukkan harga terbaik dalam pada satu spesifikasi wilayah.

No.	Gambar	Nama Produk	Nama Penyedia	Jumlah kebutuhan	Harga Satuan	Harga Ongkir	Total Harga	Tanggal Pengajuan	Peringkat
1.		1201000001-PTK-002124982 45 buku gambar baru	PT JASUINDO TIGA PERKASA TBK	20	10,000,000	0	200,000,000	9 September 2022 14:43:55	1
2.		1201000001-PTK-002124982 45 buku gambar baru	PT. HIPERNET INDODATA	20	10,000,000	10,000	200,010,000	9 September 2022 14:43:59	2

Pak C / Mr. C

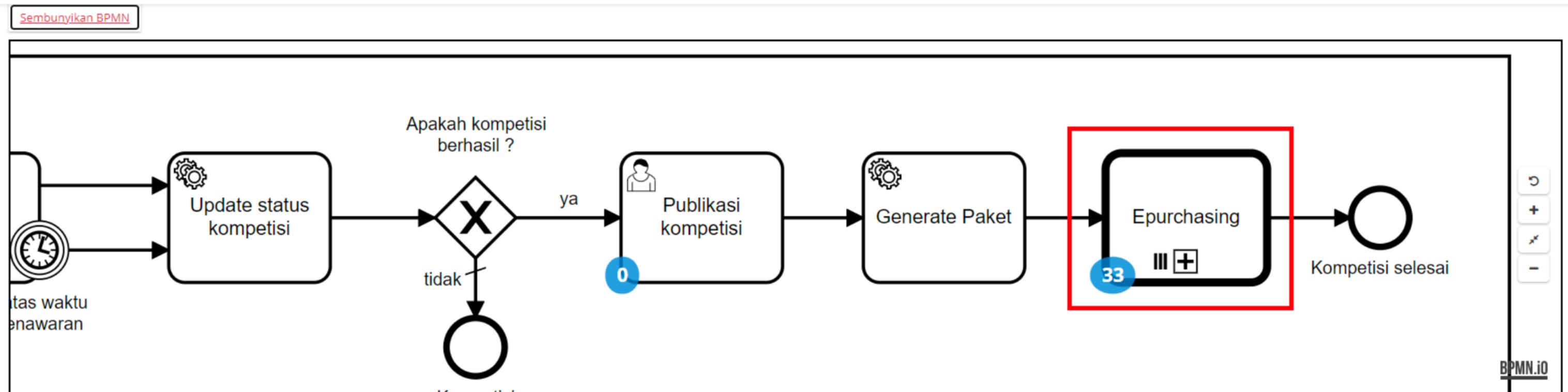
FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS PRODUK



Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS PRODUK

E-Purchasing



+ Buat Kompetisi

Nomor	Judul Kompetisi	Jenis Kompetisi	Nama Komoditas	Batas Waktu Penyampaian Penawaran	Pagu Anggaran	Status	Lacak Status
1.	Kompetisi123	PRODUK	Komoditas tetsing Minikompetisi	27 August 2021	Rp 100,00	E purchasing	Status Aksi

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS PRODUK

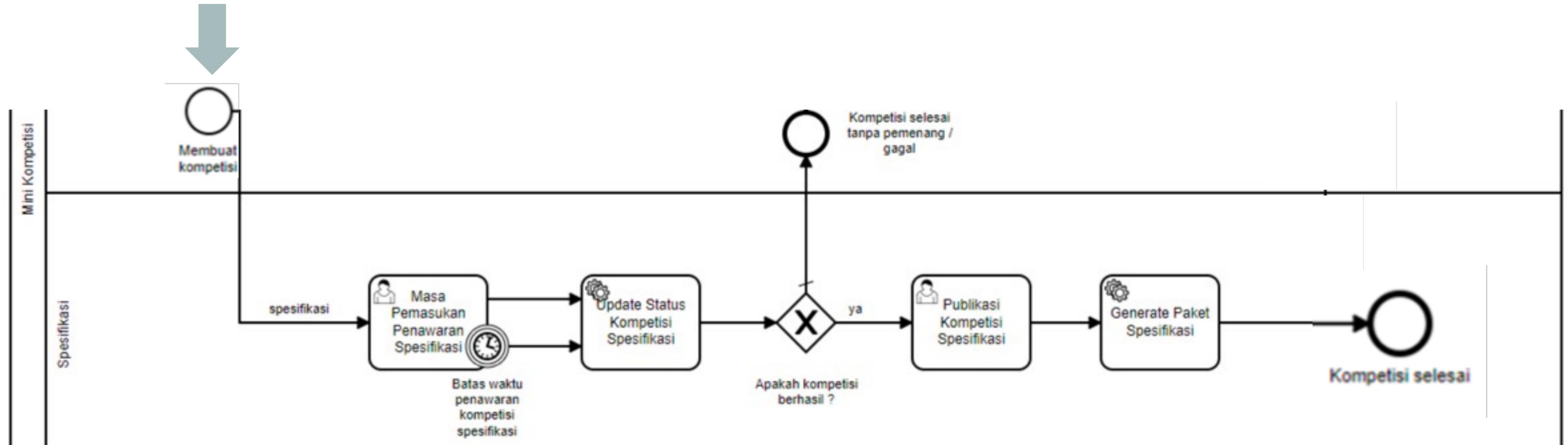


Pak C / Mr. C

Mini KOMPETISI BERBASIS --- SPESIFIKASI

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS SPESIFIKASI



Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING

Daftar Kompetisi

Tampilkan BPMN

+ Buat Kompetisi

Kompetisi Produk

Kompetisi Spesifikasi

	Judul Kompetisi	Jenis Kompetisi	Nama Etalase Produk	Batas Waktu Penawaran	Pagu Anggaran	Status	Lacak Status
	<input type="text" value="Judul Kompetisi"/>	<input type="text" value="Jenis Kompetisi"/>	<input type="text" value="Nama Etalase Produk"/>	<input type="text"/>			
1.	KOM-PTK-115 pengadaan peralatan pendidikan	PRODUK	Produk Tingkat Komponen Dalam Negeri	30 September 2022	Rp 360.000.000,00	Epurchasing	Status Aksi
2.	KOM-PTK-113 pengadaan peralatan pendidikan	PRODUK	Produk Tingkat Komponen Dalam Negeri	30 September 2022	Rp 360.000.000,00	Masa pemasukan penawaran	Status Aksi
3.	KOM-PTK-112 pengadaan peralatan pendidikan	PRODUK	Produk Tingkat Komponen Dalam Negeri	30 September 2022	Rp 484.500.000,00	Masa pemasukan penawaran	Status Aksi
4.		SPESIFIKASI			Rp 660.000.000,00	Draft	Status Aksi
5.	KOM-PND-103 Makanan dan Minuman Denpasar	SPESIFIKASI	Penyediaan Makanan dan Minuman Pemerintah Daerah Kota Surakarta	30 September 2022	Rp 240.000.000,00	Publikasi kompetisi spesifikasi	Status Aksi
6.	KOM-APJ-102 Penerangan Jalan wilayah Bekasi IX	SPESIFIKASI	Alat Penerangan Jalan	01 September 2022	Rp 174.300.000,00	Publikasi kompetisi spesifikasi	Status Aksi
7.		SPESIFIKASI			Rp 34.800.000,00	Draft	Status Aksi
8.	KOM-FKI-100 Mini Kompetisi Gas Medik 7M3 Testing New	SPESIFIKASI	Fasilitas kesehatan II (Kelas harga Kab/Kota)	07 September 2022	Rp 1.319.279.500,00	Epurchasing	Status Aksi
9.	KOM-FKI-94 Kompetisi Gas Medik Oksigen 7M3 Testing	SPESIFIKASI	Fasilitas kesehatan II (Kelas harga Kab/Kota)	08 September 2022	Rp 5.930.587.675,00	Publikasi kompetisi spesifikasi	Status Aksi
10.	KOM-FKI-93 Kompetisi Gas Medik Osigen 7M3	SPESIFIKASI	Fasilitas kesehatan II (Kelas harga Kab/Kota)	09 September 2022	Rp 5.930.587.675,00	Epurchasing	Status Aksi

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING

Judul Kompetisi*

Pengadaan Kebutuhan

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING

Pilih etalase produk sesuai dengan kebutuhan

Judul Kompetisi*	Pengadaan Buku Gambar
Jenis Kompetisi*	Spesifikasi
Etalase Produk*	Select... 
Kategori Produk*	<ul style="list-style-type: none">KartuPenerangan Jalan UmumKendaraan BermotorObat 2016PP SheetAlat dan Mesin PertanianHot-MixReady-MixRecycling Road
Spesifikasi	
Batas Akhir Waktu Penawaran*	
Batas Akhir Serah Terima*	
Pagu Anggaran*	
Upload Dokumen Pendukung*	

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING

Pilih etalase produk sesuai dengan kebutuhan

Judul Kompetisi*	Pengadaan Buku Gambar
Jenis Kompetisi*	Spesifikasi
Etalase Produk*	Select... 
Kategori Produk*	<div style="border: 1px solid #ccc; padding: 5px;"><p>Spesifikasi</p><p>Kartu</p><p>Penerangan Jalan Umum</p><p>Kendaraan Bermotor</p><p>Obat 2016</p><p>PP Sheet</p><p>Alat dan Mesin Pertanian</p><p>Hot-Mix</p><p>Ready-Mix</p><p>Recycling Road</p></div>
Batas Akhir Waktu Penawaran*	
Batas Akhir Serah Terima*	
Pagu Anggaran*	
Upload Dokumen Pendukung*	

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING

Pilih produk kompetisi sesuai dengan kebutuhan, *Field* produk kompetisi bisa diisi lebih dari 1 item.

Produk Kompetisi*	
Jumlah kebutuhan*	LOUNGE CHAIR
	BUKU ANAK
	Buku Pelajaran
awal Awal Harga Produk	buku gambar
Batas Akhir Waktu Penawaran*	buku gambar a5
	buku gambar a5
akhir Akhir Serah Terima*	buku gambar baru

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING

Pilih produk kompetisi sesuai dengan kebutuhan, *Field* produk kompetisi bisa diisi lebih dari 1 item.

Produk Kompetisi*	
Jumlah kebutuhan*	LOUNGE CHAIR
	BUKU ANAK
	Buku Pelajaran
awal Awal Harga Produk	buku gambar
Batas Akhir Waktu Penawaran*	buku gambar a5
	buku gambar a5
akhir Akhir Serah Terima*	buku gambar baru

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS SPESIFIKASI

PPK juga dapat melihat spesifikasi dari tiap-tiap produk yang dipilih dengan meng-klik **Lihat Spesifikasi**.

Home » Peralatan Laboratorium » BUKU ANAK



BUKU ANAK
3219900001-PTK-002123293
PT. Honoris Industry
Katalog Nasional
Produk Tingkat Komponen Dalam Negeri

Rp 9.000,00

Stok Produk 12

Spesifikasi Riwayat Produk Lampiran Referensi Ongkos Kirim Laporan Diskusi Produk Harga Reseller

Nama Produk	BUKU ANAK
Masa Berlaku Produk	2022-09-10
Merek	Tanpa Merek
No. Produk Penyedia	DKL1541500143A1-325
Unit Pengukuran	mm

- Pastikan Produk yang dipilih “Spesifikasi Teknis”-nya memang sesuai kebutuhan

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS SPESIFIKASI

- Melihat hasil kompetisi berbasis spesifikasi

Nomor	Judul Kompetisi	Jenis Kompetisi	Nama Etalase Produk	Batas Waktu Penawaran	Pagu Anggaran	Status	Lacak Status
	<input type="text" value="Judul Kompetisi"/>	<input type="text" value="Jenis Kompetisi"/>	<input type="text" value="Nama Etalase Produk"/>	<input type="text" value="Batas Waktu Penawaran"/>			
1.		SPESIFIKASI			Rp 660.000.000,00	Draft	Status Aksi
2.	KOM-PND-103 Makanan dan Minuman Denpasar	SPESIFIKASI	Penyediaan Makanan dan Minuman Pemerintah Daerah Kota Surakarta	30 September 2022	Rp 240.000.000,00	Publikasi kompetisi spesifikasi	Status Aksi
3.	KOM-APJ-102 Penerangan Jalan wilayah Bekasi IX	SPESIFIKASI	Alat Penerangan Jalan	01 September 2022	Rp 174.300.000,00	Publikasi kompetisi spesifikasi	Detail Informasi Paket Penawaran Spesifikasi Kompetisi Papan Peringkat Kompetisi Publikasi Kompetisi Batalkan Kompetisi
4.		SPESIFIKASI			Rp 34.800.000,00	Draft	
5.	KOM-FKI-100 Mini Kompetisi Gas Medik 7M3 Testing New	SPESIFIKASI	Fasilitas kesehatan II (Kelas harga Kab/Kota)	07 September 2022	Rp 1.319.279.500,00	Epurchasing	
6.	KOM-FKI-94 Kompetisi Gas Medik Oksigen 7M3 Testing	SPESIFIKASI	Fasilitas kesehatan II (Kelas harga Kab/Kota)	08 September 2022	Rp 5.930.587.675,00	Publikasi kompetisi spesifikasi	

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS SPESIFIKASI

- Melihat hasil kompetisi berbasis spesifikasi

Pilih Produk untuk dijadikan pemenang kompetisi dan isi field justifikasi.

Pilih	Gambar	Produk	Nama Penyedia	Jumlah yang Dibutuhkan	Harga Satuan	Harga Ongkir	Total Harga	Tanggal Pengajuan	Status	Justifikasi
<input checked="" type="radio"/>		013990000-PND-002124664 87312 sukro	PT. Signify Commercial Indonesia	50	Rp 10.000,00	Rp 10.000,00	Rp 510.000,00	6 September 2022 10:41:43	Harga Terbaik	<input type="text"/>
<input type="radio"/>		120100003-PND-002124657 38943 sukro	PT. Indonesia Comnets Plus	50	Rp 100.000,00	Rp 10.000,00	Rp 5.010.000,00	6 September 2022 10:40:41	Bukan Harga Terbaik	<input type="text"/>

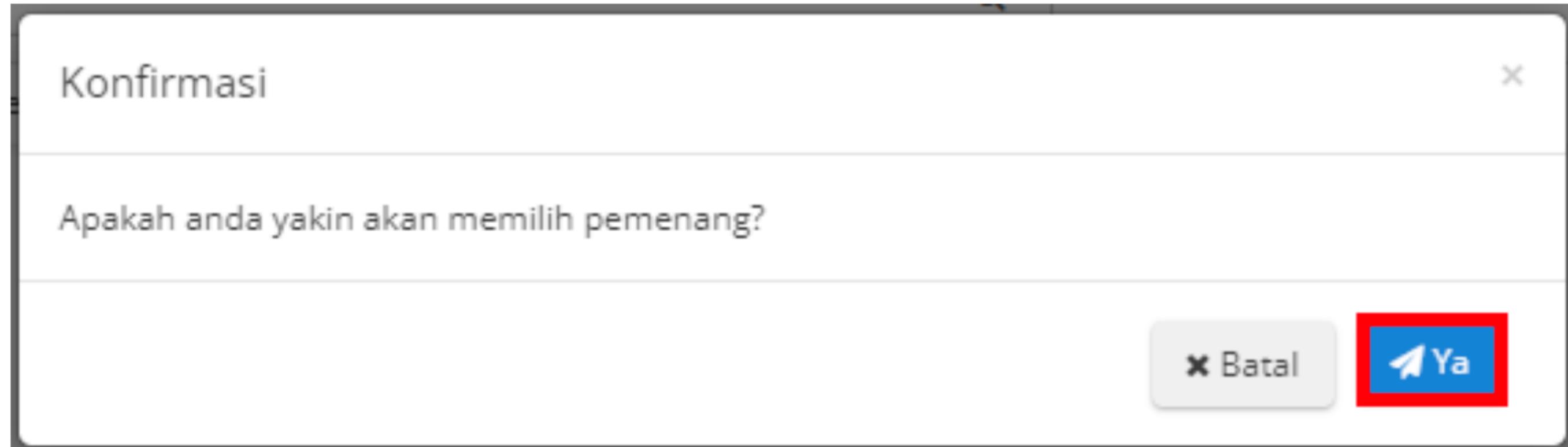
Menampilkan 1 sampai 2 dari 2 data

*Harga terbaik adalah harga satuan produk terendah hasil dari penawaran yang telah dilakukan oleh **Penyedia**.*

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS SPESIFIKASI

- Menetapkan hasil kompetisi berbasis spesifikasi



*Harga terbaik adalah harga satuan produk terendah hasil dari penawaran yang telah dilakukan oleh **Penyedia**.*

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS PRODUK



Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS SPESIFIKASI

- Lanjutkan proses-proses dengan Langkah diperlukan, kemudian.....

Akan muncul informasi dengan **Status Memproses paket**, kemudian dilanjutkan ke **Epurchasing** untuk melakukan proses paket selanjutnya.

Daftar Paket

Tampilkan BPMN

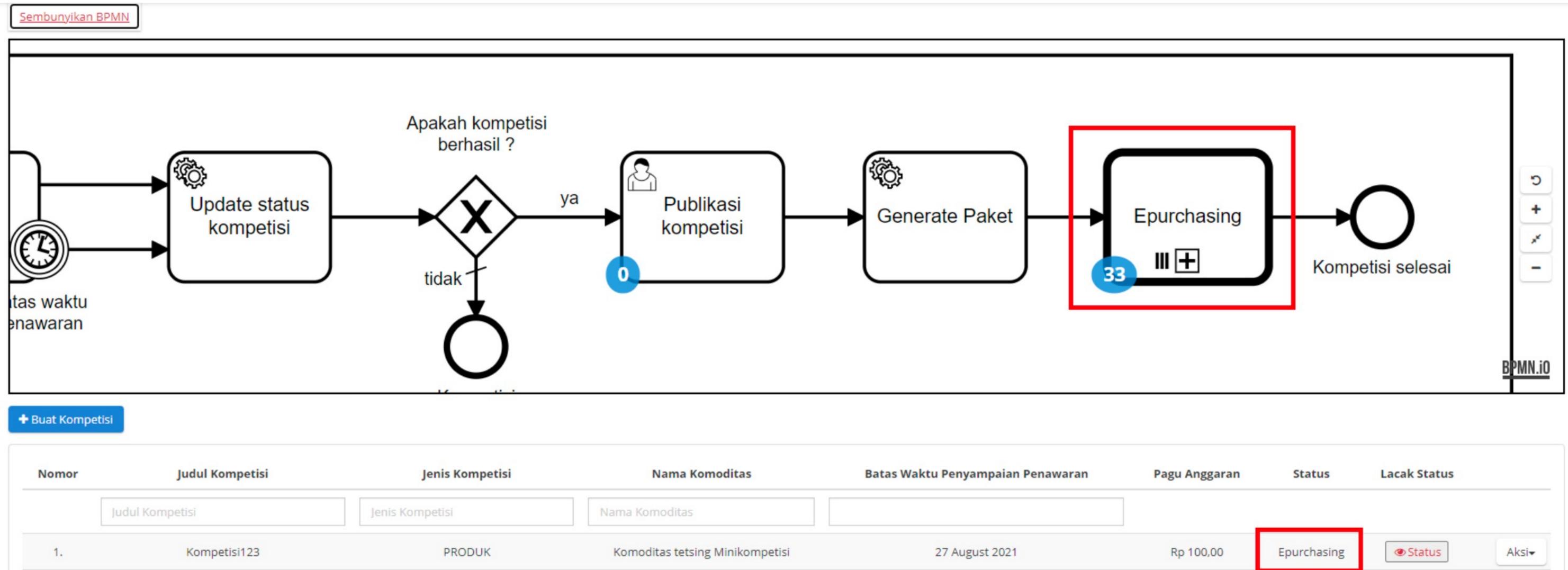
Nomor	Paket	Satuan Kerja	Instansi	Nama Penyedia	Tanggal Buat	Posisi	Negosiasi	Total Produk	Total Harga	Status	Lacak Status
1.	KTM-P2108-135 Belanja Modal Peralatan Komputer Lainnya	BAGIAN PENGADAAN BARANG/JASA	Pemerintah Daerah Kabupaten Batang	PT. Faidhi Systema Solusindo	25 August 2021	pejabat pengadaan	negosiasi	1	Rp 18.025.000,00	Memproses paket	

Menampilkan 1 sampai 1 dari 1 data

Pak C / Mr. C

FORMULASI E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS SPESIFIKASI

- Lanjutkan proses-proses dengan Langkah diperlukan, kemudian.....



Pak C / Mr. C

E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS SPESIFIKASI MAUPUN PRODUK

- Selesai mini kompetisi dan dilanjutkan e-Purchasing seperti biasa

Proses **Memproses Paket** artinya paket siap untuk diproses, terdapat **Batas Akhir Memproses Paket** pada bagian **Detail Paket**.

[Beranda](#) ▶ [Daftar Paket](#) ▶ [Detail Paket](#)

[Daftar Paket](#) [Ubah Paket](#) [Daftar Produk](#) [Mulai Proses Paket](#) [Batalkan Paket](#)

Detail Paket PND-P2209-273333

1 Inisialisasi — 2 Proses — 3 Pengiriman — 4 Selesai

Informasi Utama	Pemesan & PPK	Penyedia dan Distributor/Reseller/Pelaksana Pekerjaan/Pengirim Barang	Sumber Dana
Diskusi			
Etalase Produk	Penyediaan Makanan dan Minuman Pemerintah Daerah Kota Surakarta		
ID Paket	PND-P2209-273333		
ID RUP	30084545		
Nama Paket	Pengadaan Filing Kabinet		
Pagu Anggaran	Rp 246.000.000,00		
Instansi	Kementerian Pendidikan dan Kebudayaan		
Satuan Kerja	LEMBAGA LAYANAN PENDIDIKAN TINGGI XV KUPANG		

Status	
Status	Memproses paket
Batas Akhir Memproses paket	14 September 2022 06:22:43
Posisi Paket	ppk
Riwayat Paket	

Total Produk	1
Jumlah Produk yang sudah lengkap diterima (berdasarkan penyelesaian penerimaan produk)	0

Pak C / Mr. C

E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS SPESIFIKASI MAUPUN PRODUK

- ▶ Jangan sampai lupa ya..... Perhatikan batas tanggal nya

Jika paket tidak diproses hingga melewati **Batas Akhir Memproses Paket**, maka paket akan dibatalkan secara otomatis melalui sistem seperti berikut.

Beranda ▶ Daftar Paket ▶ Detail Paket

Daftar Paket Daftar Produk

Detail Paket AK1-P2208-272741

1 Inisialisasi 2 Proses 3 Pengiriman 4 Selesai

Informasi Utama	Pemesan & PPK
Penyedia dan Distributor/Reseller/Pelaksana Pekerjaan/Pengirim Barang	Sumber Dana Diskusi
Etalase Produk	Fasilitas Kesehatan
ID Paket	AK1-P2208-272741
ID RUP	30084552

Status

Status	Paket batal
Alasan pembatalan	Paket dibatalkan karena melebihi batas waktu Memproses paket

Riwayat Paket

Pak C / Mr. C

E-PURCHASING MINI KOMPETISI BERBASIS SPESIFIKASI MAUPUN PRODUK

- Negosiasi masih dimungkinkan dengan batas atas harga dari hasil kompetisi
- Apabila Penyedia yang masuk dalam Daftar Hitam adalah produk dengan harga terendah, maka sistem akan menghalangi Proses yang tidak dapat berlanjut
- Pendekatan perilaku sistem tersebut diatas merupakan upaya untuk menjaga e-marketplace sehat dan kompetitif

Pak C / Mr. C

SBO / SBC

Pak C / Mr. C

ATURAN TERKAIT KONTRAK SBO



LEMBAGA KEBIJAKAN PENGADAAN BARANG/JASA PEMERINTAH

PERATURAN

LEMBAGA KEBIJAKAN PENGADAAN BARANG/JASA PEMERINTAH

REPUBLIK INDONESIA

NOMOR 5 TAHUN 2022

TENTANG

PEDOMAN PENYEDIAAN INFRASTRUKTUR DAN PENGADAAN BARANG/JASA
YANG LAINNYA DENGAN KEKHUSUSAN DALAM RANGKA KEGIATAN
PERSIAPAN, PEMBANGUNAN, DAN PEMINDAHAN IBU KOTA NEGARA, SERTA
PENYELENGGARAAN PEMERINTAHAN DAERAH KHUSUS
IBU KOTA NUSANTARA

DENGAN RAHMAT TUHAN YANG MAHA ESA

Saat ini merupakan Strategi Pemaketan

Pasal 1 angka 17 PerLKPP 5/2022

17. Penyediaan oleh Pemilik (*Supplied By Owner*) adalah suatu pekerjaan yang penyediaan bahan baku, material, dan/atau barang/peralatan disiapkan oleh pemilik pekerjaan.

BAB IV

STRATEGI PEMAKETAN

Pasal 12

Strategi pemaketan sebagaimana dimaksud pada Pasal 2 ayat (1) huruf c dapat berupa penyediaan bahan baku, material, dan/atau barang/peralatan oleh pemilik pekerjaan (*supplied by owner*).

Pak C / Mr. C



LEMBAGA KEBIJAKAN PENGADAAN BARANG/JASA PEMERINTAH

PERATURAN

LEMBAGA KEBIJAKAN PENGADAAN BARANG/JASA PEMERINTAH

REPUBLIK INDONESIA

NOMOR 5 TAHUN 2022

TENTANG

PEDOMAN PENYEDIAAN INFRASTRUKTUR DAN PENGADAAN BARANG/JASA

YANG LAINNYA DENGAN KEKHUSUSAN DALAM RANGKA KEGIATAN

PERSIAPAN, PEMBANGUNAN, DAN PEMINDAHAN IBU KOTA NEGARA, SERTA

PENYELENGGARAAN PEMERINTAHAN DAERAH KHUSUS

IBU KOTA NUSANTARA

DENGAN RAHMAT TUHAN YANG MAHA ESA

Saat ini merupakan Strategi Pemaketan

BAB IV

STRATEGI PEMAKETAN

Pasal 12

Strategi pemaketan sebagaimana dimaksud pada Pasal 2 ayat (1) huruf c dapat berupa penyediaan bahan baku, material, dan/atau barang/peralatan oleh pemilik pekerjaan (*supplied by owner*).

Pak C / Mr. C



LEMBAGA KEBIJAKAN PENGADAAN BARANG/JASA PEMERINTAH

PERATURAN

LEMBAGA KEBIJAKAN PENGADAAN BARANG/JASA PEMERINTAH

REPUBLIK INDONESIA

NOMOR 5 TAHUN 2022

TENTANG

PEDOMAN PENYEDIAAN INFRASTRUKTUR DAN PENGADAAN BARANG/JASA

YANG LAINNYA DENGAN KEKHUSUSAN DALAM RANGKA KEGIATAN

PERSIAPAN, PEMBANGUNAN, DAN PEMINDAHAN IBU KOTA NEGARA, SERTA

PENYELENGGARAAN PEMERINTAHAN DAERAH KHUSUS

IBU KOTA NUSANTARA

DENGAN RAHMAT TUHAN YANG MAHA ESA

Saat ini merupakan Strategi Pemaketan

Pasal 13

- (1) Penyediaan bahan baku, material, barang/peralatan dan/atau jasa untuk pekerjaan konstruksi dapat disediakan oleh pemilik pekerjaan meliputi:
 - a. barang sudah terstandar;
 - b. barang untuk mendukung bangunan permanen;
 - c. barang untuk satu paket atau beberapa paket pekerjaan konstruksi;
 - d. peralatan untuk menunjang pekerjaan konstruksi; dan/atau
 - e. barang dan jasa dalam pekerjaan konstruksi yang ditangani oleh Penyedia Jasa Spesialis.
- (2) Penyediaan barang/jasa dapat dilakukan dengan:
 - a. *E-purchasing*; dan/atau
 - b. Pemesanan berdasarkan Kontrak Payung.

Pak C / Mr. C

ATURAN TERKAIT KONTRAK SBO



LEMBAGA KEBIJAKAN PENGADAAN BARANG/JASA PEMERINTAH

PERATURAN

LEMBAGA KEBIJAKAN PENGADAAN BARANG/JASA PEMERINTAH

REPUBLIK INDONESIA

NOMOR 5 TAHUN 2022

TENTANG

PEDOMAN PENYEDIAAN INFRASTRUKTUR DAN PENGADAAN BARANG/JASA

YANG LAINNYA DENGAN KEKHUSUSAN DALAM RANGKA KEGIATAN

PERSIAPAN, PEMBANGUNAN, DAN PEMINDAHAN IBU KOTA NEGARA, SERTA

PENYELENGGARAAN PEMERINTAHAN DAERAH KHUSUS

IBU KOTA NUSANTARA

DENGAN RAHMAT TUHAN YANG MAHA ESA

Saat ini merupakan
Strategi Pemaketan
dan lingkup PerLKPP
5/2022 terbatas,
apakah boleh
digunakan di PBJP
Reguler?

Pak C / Mr. C

Saat ini merupakan Strategi Pemaketan dan lingkup PerLKPP 5/2022 terbatas, apakah boleh digunakan di PBJP Reguler?

Seharusnya boleh, karena Perpres 12/2021 membuka ruang pemaketan dengan orientasi :

Bagian Ketiga Pemaketan Pengadaan Barang/Jasa

Pasal 20

- (1) Pemaketan Pengadaan Barang/Jasa dilakukan dengan berorientasi pada:
- a. keluaran atau hasil;
 - b. volume barang/jasa;
 - c. ketersediaan barang/jasa;
 - d. kemampuan Pelaku Usaha; dan/atau
 - e. ketersediaan anggaran belanja.

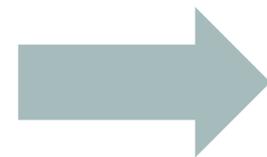
Pak C / Mr. C

Saat ini merupakan Strategi Pemaketan dan lingkup PerLKPP 5/2022 terbatas, apakah boleh digunakan di PBJP Reguler?

Sudah pernah dilakukan sebelumnya.....



E-Purchasing Chasis → menjadi “barang” yang disediakan pemilik pekerjaan



Tender Pekerjaan Karoseri → Kontrak terpisah yang perolehan “barang” nya Sebagian disediakan oleh pemilik (chasis) kemudian Kontrak Karoseri hanya membayar jasa pembuatan karoseri hingga jadi bis secara utuh

Pak C / Mr. C

Pak C / Mr. C

Saat ini merupakan Strategi Pemaketan dan lingkup PerLKPP 5/2022 terbatas, apakah boleh digunakan di PBJP Reguler?

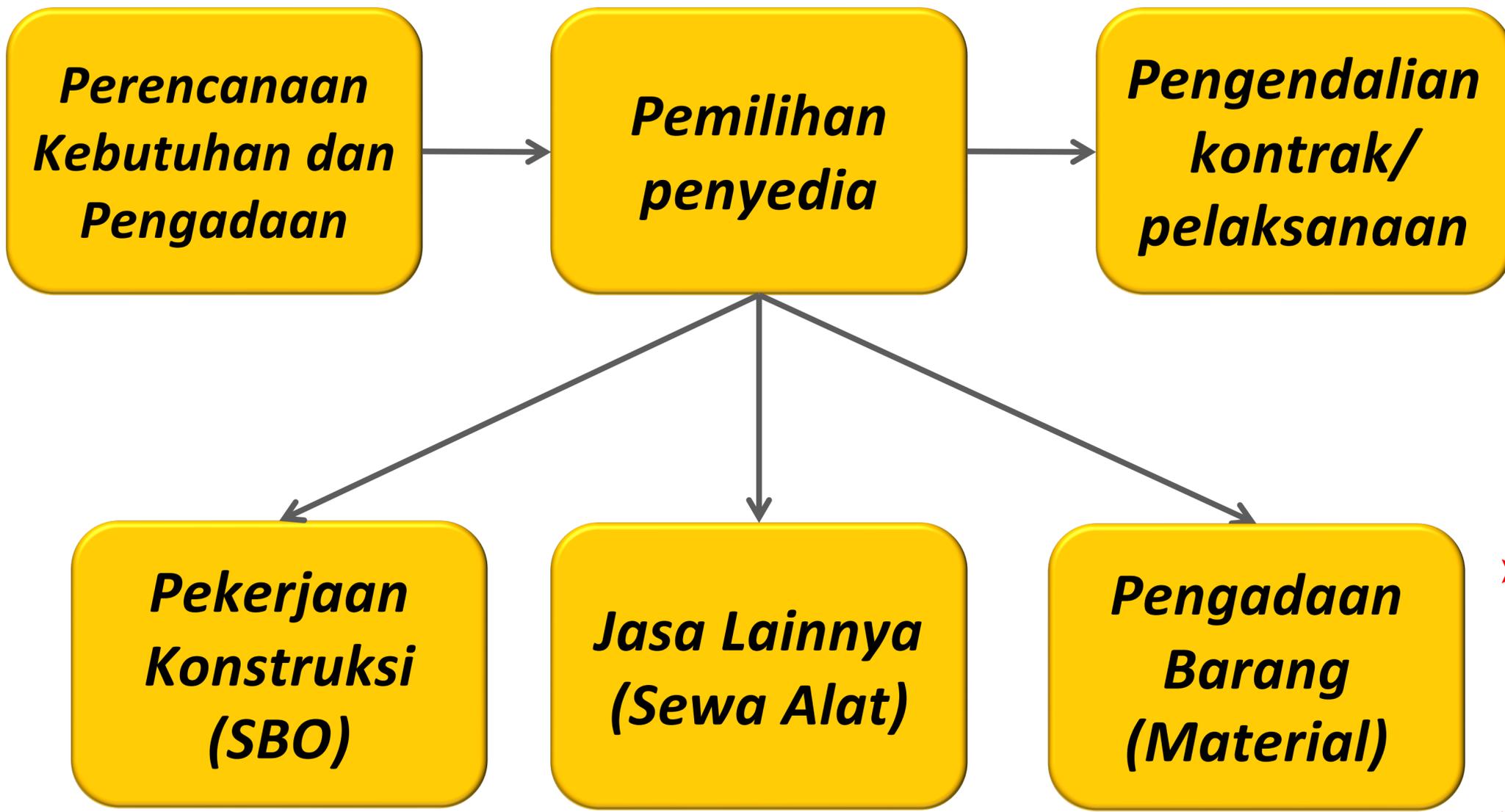
Dalam menerapkan strategi SBO (atau SBC) usahakan jangan MELAKUKAN LARANGAN pemaketan yang diatur di Perpres PBJP :

Dalam melakukan pemaketan Pengadaan Barang/Jasa, dilarang:

- a. menyatukan atau memusatkan beberapa paket Pengadaan Barang/Jasa yang tersebar di beberapa lokasi/daerah yang menurut sifat pekerjaan dan tingkat efisiensinya seharusnya dilakukan di beberapa lokasi/daerah masing-masing;
- b. menyatukan beberapa paket Pengadaan Barang/Jasa yang menurut sifat dan jenis pekerjaannya harus dipisahkan;
- c. menyatukan beberapa paket Pengadaan Barang/Jasa yang besaran nilainya seharusnya dilakukan oleh usaha kecil; dan/atau
- d. memecah Pengadaan Barang/Jasa menjadi beberapa paket dengan maksud menghindari Tender/Seleksi.

Pak C / Mr. C

Pak C / Mr. C



- Perlu desain kontrak yang baik, terutama untuk mendesain "kompensasi" akibat keterlambatan waktu satu vendor dengan rangkaian kerja vendor lainnya
- Perlu negosiasi yang tajam berkaitan dengan "management fee/facility fee"

Pak C / Mr. C

PENYEDIA BARANG/JASA SUDAH DIPEROLEH.....

What

Next?

Pak C / Mr. C

PELAKSANAAN E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

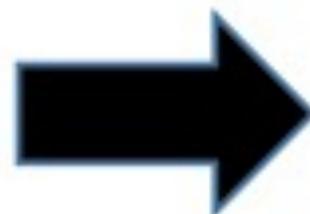
TANDA TANGAN SURAT PESANAN

KESEPAKATAN :

NEGOSIASI HARGA



NEGOSIASI LAYANAN TEKNIS
PENDUKUNG (APABILA ADA)



DICATATKAN :

APLIKASI KATALOG ELEKTRONIK



RANCANGAN SURAT PESANAN

UNGGAH SURAT
PESANAN PADA
APLIKASI KATALOG
ELEKTRONIK

TANDA TANGAN
SURAT PESANAN

FINALISASI
RANCANGAN SURAT
PESANAN

Pak C / Mr. C

PELAKSANAAN E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

UPDATE PROGRES PELAKSAAN PEKERJAAN PADA APLIKASI KATALOG ELEKTRONIK



- Bila tidak di update? Transaksi tidak dianggap/tercatat di Sistem Monev
- Rating Penyedia akan tidak terisi, berdampak pada Penyedia berkinerja buruk tetap tayang sehingga pasar tidak terbentuk dengan semestinya



Pak C / Mr. C

PELAKSANAAN E-PURCHASING MELALUI KATALOG ELEKTRONIK

- Bila tidak di update? Transaksi berpotensi tidak dianggap/tercatat di Sistem Monev
- Rating Penyedia akan tidak terisi, berdampak pada Penyedia berkinerja buruk tetap tayang sehingga pasar tidak terbentuk dengan semestinya

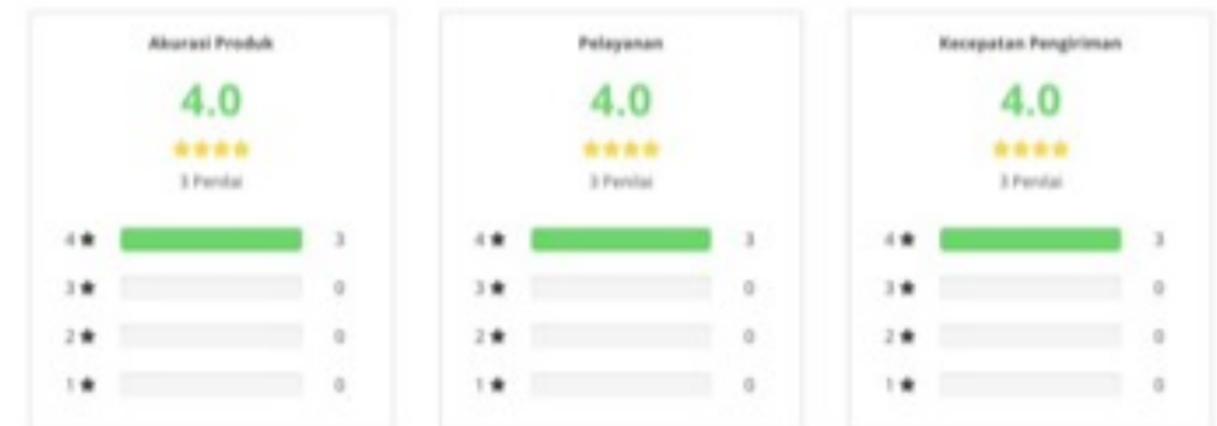
TAMPILAN HASIL RATING PENYEDIA

- Penilaian Kinerja adalah penilaian penyedia berdasarkan Surat Edaran kepala lembaga kebijakan pengadaan barang/jasa pemerintah tentang tata cara pengelolaan katalog elektronik pasca pencantuman barang/jasa pada katalog elektronik nomor 11 tahun 2022
- Penilaian Kinerja oleh PPK adalah hasil akumulasi dari penilaian yang diberikan oleh PPK untuk setiap pesanan yang sudah selesai

Penilaian Kinerja



Penilaian Kinerja oleh PPK



Pak C / Mr. C

kesimpulan

Pak C / Mr. C

PELAKSANAAN NEGOSIASI

- ▶ Hasil Negosiasi beserta kronologis Riwayat negosiasi di cantumkan dalam Berita Acara Negosiasi;
- ▶ Pastikan hasil negosiasi yang dituangkan menjadi kontrak

Pak C / Mr. C

KESIMPULAN

- ▶ Pastikan Negosiasi memiliki tujuan yang selaras dengan Tujuan Pengadaan
- ▶ Miliki rencana kontingensi bila terjadi kegagalan negosiasi

SEKIAN

Terima Kasih Semoga bermanfaat



Referensi :

1. Peraturan Perundangan Terkait
2. Slide/Modul Bahan Ajar LKPP
3. Excellence in Public Sector Procurement – How to control costs and add value (Stuart Emmett & Paul Wright, 2011 – ISBN 1-903-499-66-6)
4. ANALISIS POSITIONING ITEM PENGADAAN MENGGUNAKAN KRALJIC PORTOFOLIO MATRIX (Studi Kasus : PT PLN (Persero) Distribusi Jawa Tengah & Daerah Istimewa Yogyakarta) Agnes Kusumawati*, Diana Puspita Sari Program Studi S1 Teknik Industri, Fakultas Teknik, Universitas Diponegoro
5. Slide paparan TOMY DARLINANTO, SH,M.HUM, MSTC, 3 Juli 2023